

## تجارتی اشتہارات کا اسلامی تعلیمات کے تناظر میں جائزہ

### *Commercial Advertisement in Islamic Perspective*

ڈاکٹر فرہاد اللہ<sup>i</sup>صاحب زادہ<sup>ii</sup>

#### **Abstract**

*One goes anywhere unless it finds hoardings in various shapes and sizes. These ads, which have become an important pattern in the life of traders are indispensable for them than in contemporary reality. But now companies specializing in the production of these ads, Taking advantage of all the modern means of magazines and broadcasts video and audio formats and even mobile Internet services.*

*Each of these companies have their own philosophy of it, some of which take into account the legitimate controls in advertisements, but other are to make money regardless of the appropriateness of these ads controls legitimacy, and we do our part in this research to highlight the most important of these islamic Perspective controls which must be adhered when designing these commercials ads. Islam regulates the trade system and provides a sound guideline to its followeres. It has forbidden all the malpractises bieng exercised in business and its advertisement.*

*The research talks about the commercial advertisements, their types, aims and the opinions of Islamic experts about them. Besides, the research proves that advertisement is permissible according to shar'ia.*

<sup>i</sup> اسسٹنٹ پروفیسر، سنٹر فار ریلیجیئس سٹڈیز، کوہاٹ یونیورسٹی آف سائنس اینڈ ٹیکنالوجی، کوہاٹ

<sup>ii</sup> پی ایچ ڈی ریسرچ سکالر، شعبہ اسلامیات، پشاور یونیورسٹی

اسلام کے دین فطرت ہونے کا تقاضا یہ ہے کہ قیمت تک آنے والے انسانوں کے تمام مسائل کا کامیاب حل پیش کرے۔ چودہ صدیاں اس پر شاہد ہیں کہ اسلام نے اس کا ثبوت کس خوبی اور خوبصورتی سے دیا ہے۔ اسلامی نظام معیشت میں افراط ہے نہ تفریط۔ جہاں انسان کو کمانے کی آزادی دی گئی ہے وہاں کچھ حدود و قیود بھی وضع کیے ہیں۔ اسلام کا امتیاز ہے کہ حلال و حرام کی تفریق قائم کی اور وضاحت کی کہ نفع کمانے کا کونسا طریقہ حلال ہے اور کونسا حرام۔ اشتہارات بھی تجارتی معاملات میں سے ہیں اور تجارت اصلاً مباح عمل ہے۔

اسلامی معاشرے میں ایسے طریقے سے تشہیر کرنا جس سے اللہ تعالیٰ کا حکم ٹوٹے، انسانیت کی تذلیل ہو، عفت و پاکدامنی اور اچھے اخلاق کا شیرازہ بکھر جائے ممنوع ہے۔ زیر نظر بحث میں تجارتی اشتہارات کا اسلامی تعلیمات کے تناظر میں جائزہ پیش کیا گیا ہے۔

### اشتہار کی لغوی اور اصطلاحی مفہوم

لغت میں اشتہار کسی چیز یا خبر کو مشہور کرنے کو کہتے ہیں خواہ وہ آواز کے ذریعے ہو، کاغذ، اشکال یا ماڈل کے ذریعے سے ہو۔

عربی لغت میں اس کے لئے اَلْإِعْلَانُ<sup>1</sup>، اَلظُّهُورُ<sup>2</sup>، اَلجَّہْرُ<sup>3</sup> اور "شاع"<sup>4</sup> کے الفاظ استعمال ہوتے ہیں۔ اصطلاحی لحاظ سے فقہاء اشتہار کو اَلْإِعْلَانُ کے معنی میں لیتے ہیں<sup>5</sup>۔

تاجروں کے نزدیک اشتہار سے مراد کسی چیز یا خبر کو پرنٹ یا الیکٹرانک میڈیا کے ذریعے اس طرح نشر کرنا ہے کہ لوگ اس چیز کی طرف متوجہ ہو جائیں اور اس کی طرف رجوع کریں<sup>6</sup>۔ مارکیٹ میں موجود مصنوعات ان کی مختلف انواع و اقسام اور فوائد صارفین کو پہنچانے کا بہترین ذریعہ تشہیر (Advertisement) ہی ہے۔

امریکہ کے Shopping Association کے مطابق اشتہار

(Advertisement) کی تعریف درج ذیل ہے:

"Various aspects of activities that lead to the publication or broadcast advertising different messages visible or audible to the public for the purpose of urging him to buy goods or services, or in order to induce him to the acceptance of the good ideas, people, or undeclared facilities<sup>7</sup>."

"ایسی سرگرمیاں جس کے ذریعے کوئی اپنے پیغام کو مختلف سمعی یا بصری صورتوں میں عوام کے لئے نشر کرے تاکہ انہیں مختلف اشیاء یا خدمات (Services) خریدنے پر آمادہ کیا جاسکے یا انہیں اچھے خیالات، اشخاص یا غیر مشترکہ سہولیات قبول کرنے پر تیار کیا جاسکے۔"

اشتہارات یا ایڈورٹائزنگ کاروبار کو ترقی دینے اور بڑھانے میں بہت اہمیت کی حامل ہے۔ موجودہ دور میں اس کے لئے پرنٹ و الیکٹرانک میڈیا، ہورڈنگز، فلائرز، بروشر، ای میل، ویب سائٹ ایڈ، ریڈیو اور موبائل SMS وغیرہ کا استعمال کیا جاتا ہے۔

## تجارتی اشتہارات اسلامی تعلیمات کے تناظر میں

### 1. تجارتی اشتہارات کے جائز ہونے کے دلائل

تجارتی اشتہارات مختلف قسم کے سامان کی فروخت کو عام کرنے کا ایک وسیلہ ہے اس طرح یہ خرید و فروخت کے متفادات کے زمرے میں آتے ہیں۔ آسان الفاظ میں یوں کہا جاسکتا ہے کہ مصنوعات کی تشہیر تجارتی معاملات میں سے ہے اور تجارت اصلاً مباح عمل ہے جب تک اس کے کسی پہلو کے عدم جواز پر کوئی ثبوت نہ ملے جیسا کہ اللہ تعالیٰ کا ارشاد ہے:

قُلْ مَنْ حَرَّمَ زِينَةَ اللَّهِ الَّتِي أَخْرَجَ لِعِبَادِهِ وَالطَّيِّبَاتِ مِنَ الرِّزْقِ.<sup>8</sup>

آپ ﷺ کہہ دیجئے کس نے زینت کے اس سامان کو حرام قرار دیا ہے جو اللہ تعالیٰ نے اپنے بندوں کے لئے پیدا کیا ہے، اور (اسی طرح) پاکیزہ رزق کی چیزوں کو؟

خرید و فروخت کے جواز کے بارے میں اللہ تعالیٰ کا فرمان ہے:

وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ وَحَرَّمَ الرِّبَا<sup>9</sup> "یعنی اللہ تعالیٰ نے بیع کو حلال کیا ہے اور سود کو حرام۔"

قرطبی فرماتے ہیں:

فَالْعُمُومُ يُدَلُّ عَلَىٰ إِبَاحَةِ الْبَيْعِ فِي الْحُمْلَةِ، وَالتَّفْصِيلُ مَا لَمْ يَخْصُ بِدَلِيلٍ<sup>10</sup> "یعنی یہ آیت بیع کے جواز پر دلالت کرتی ہے، اس لئے بیع یا اس کے متعلقات کی کوئی حرمت اگر ہو تو دلیل ہی سے ہو سکتی ہے۔"

ابن حجر عسقلانی اس آیت کی توضیح میں فرماتے ہیں:

وَالآيَةُ أَصْلٌ فِي جَوَازِ الْبَيْعِ، وَلِلْعُلَمَاءِ فِيهَا أَقْوَالٌ أَصْحَحُهَا أَنَّهُ عَامٌ مَخْصُوصٌ، فَإِنَّ اللَّفْظَ لَفْظُ عَمُومٍ يَتَنَاوَلُ كُلَّ بَيْعٍ فَيَقْتَضِي إِبَاحَةَ الْجَمِيعِ، لَكِنْ قَدْ مَنَعَ الشَّارِعُ

يُؤْعَا أُخْرَى وَحَرَمَهَا فَهُوَ عَامٌّ فِي الْإِبَاحَةِ مَخْصُوصٌ بِمَا لَا يَدُلُّ الدَّلِيلُ عَلَى  
مَنْعِهِ<sup>11</sup>.

"اور یہ آیت اصلاً میں بیع کے جائز ہونے پر ہے۔ اس بارے میں علماء کے اقوال مختلف ہیں صحیح قول یہ ہے کہ یہ عام مخصوص حالتوں کے ساتھ، کیونکہ لفظ تو عام ہے جو ہر قسم بیع کو شامل ہے اور ہر قسم کے بیع کے مباح ہونے کا تقاضا کرتی ہے لیکن شارع (رسول صلی اللہ علیہ وسلم) نے بعض دوسرے بیع سے منع کیا ہے اور اسے حرام قرار دیا ہے تو یہ آیت مخصوص حالتوں کے ساتھ عام ہے جب تک اس کے منع پر کوئی دلیل صادر نہ ہو جائے۔"

ہمیں اشتہارات کے منع اور حرمت پر کوئی خاص یا عام دلیل نہیں ملتی بلکہ اس کے شواہد

نبی کریم ﷺ کے زمانے میں بھی ملتے ہیں جسے ذیل میں بیان کیا جاتا ہے:

عَنْ أَبِي هُرَيْرَةَ أَنَّ رَسُولَ اللَّهِ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ مَرَّ عَلَى صُبْرَةٍ<sup>13</sup> طَعَامٍ فَأَدْخَلَ  
يَدَهُ فِيهَا فَتَأَلَّتْ أَصَابِعُهُ بَلَلًا فَقَالَ: مَا هَذَا يَا صَاحِبَ الطَّعَامِ قَالَ: أَصَابَتْهُ السَّمَاءُ يَا  
رَسُولَ اللَّهِ قَالَ: أَفَلَا جَعَلْتَهُ فَوْقَ الطَّعَامِ كَمَا يَرَاهُ النَّاسُ مِنْ عَشَى فَلَيْسَ مِنِّي<sup>12</sup>

"حضرت ابو ہریرہ رضی اللہ عنہ سے روایت ہے کہ رسول اللہ ﷺ ایک اناج کے ڈھیر سے گزرے، آپ ﷺ نے اپنا ہاتھ اس کے اندر ڈالا تو انگلیاں تر ہوئیں۔ آپ ﷺ نے فرمایا اے اناج کے مالک یہ کیا ہے؟ وہ کہنے لگے یا رسول اللہ ﷺ پانی پڑ گیا تھا، آپ ﷺ نے فرمایا پھر تو نے اس بھگے ہوئے اناج کو اوپر کیوں نہیں رکھا تاکہ لوگ دیکھ لیتے؟ جو شخص دھوکہ دے وہ مجھ سے نہیں ہے (یعنی میرے ساتھ اس کا کوئی تعلق نہیں)۔"

مذکورہ حدیث میں بیچنے والے اشیاء کی نمائش کا ذکر ہے اور وہ اناج کو کھلے عام رکھنا تاکہ گاہک کی دلچسپی بڑھ جائے جو جدید تجارتی مفہوم میں تجارتی اشتہار سے تعبیر کی جاسکتی ہے۔ نبی کریم ﷺ نے اس شخص کو ایسا کرنے سے منع نہیں کیا لیکن جب اس میں ملاوٹ کا شائبہ پیدا ہوا تو نبی کریم ﷺ نے ایسا کرنے سے منع کیا، جو تجارتی سامان کو ملاوٹ اور دھوکہ دہی کے بغیر مشتہر کرنا جائز قرار دیتا ہے۔

دوسری روایت میں ہے:

قَدِمَ دِحْيَةُ بْنُ حَلِيفَةَ الْكَلْبِيِّ مِنَ الشَّامِ عِنْدَ مَجَاعَةٍ وَغَلَاءِ سِعْرِ، وَكَانَ مَعَهُ جَمِيعُ  
مَا يَحْتَاجُ النَّاسُ مِنْ بُرٍّ وَدَقِيقٍ وَغَيْرِهِ، فَنَزَلَ عِنْدَ أَحْجَارِ الزَّيْتِ، وَضَرَبَ بِالطَّبَلِ

لِيُؤَدَّنَ النَّاسُ بِقُدُومِهِ، فَخَرَجَ النَّاسُ إِلَّا اِثْنَيْ عَشَرَ رَجُلًا، وَقِيلَ: أَحَدَ عَشَرَ رَجُلًا، قَالَ الْكَلْبِيُّ: وَكَانُوا فِي خُطْبَةِ الْجُمُعَةِ فَأَنْفَضُوا إِلَيْهَا<sup>13</sup>.

"دحیہ بن خلیفہ<sup>14</sup> شام سے قحط اور مہنگائی کے وقت اپنے ساتھ گندم اور ستو وغیرہ لائے جس کو لوگوں کی شدید ضرورت تھی تو وہ تیل کے پتھر کے پاس اترے اور لوگوں کو آگاہ کرنے کے لئے طبل بجادی، تو لوگ (مسجد نبوی سے) نکلے ماسوائے 12 افراد کے، کلبی فرماتے ہیں کہ وہ لوگ جمعہ کے خطبہ کے لئے جمع تھے جہاں سے نکل کر ان کے پاس آئے۔ اس وقت تک آپ ﷺ نماز جمعہ کے بعد خطبہ دیا کرتے تھے۔"

مجاہد اور مقاتل سے یہ واقعہ اس طرح نقل ہے:

كَانَ النَّبِيُّ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ يَخْطُبُ فَقَدِمَ دِحْيَةُ بْنُ خَلِيفَةَ الْكَلْبِيُّ بِتِجَارَةٍ فَتَلَقَاهُ أَهْلُهُ بِالذُّفُوفِ فَخَرَجَ النَّاسُ<sup>15</sup>.

"نبی کریم ﷺ خطبہ فرما رہے تھے کہ دحیہ بن خلیفہ کلبی تجارتی سامان کے ساتھ آئے تو ان کے گھر والوں نے دف (طبل) بجا کر خبر دی تو لوگ نکل آئے۔"

اور ایک روایت میں یوں بھی نقل ہے:

فَدَخَلَ رَجُلٌ (أَيَّ الْمَسْجِدِ) فَقَالَ: إِنَّ دِحْيَةَ بْنَ خَلِيفَةَ الْكَلْبِيُّ قَدِمَ بِتِجَارَةٍ، وَكَانَ دِحْيَةُ إِذَا قَدِمَ تَلَقَاهُ أَهْلُهُ بِالذُّفَافِ، فَخَرَجَ النَّاسُ<sup>16</sup>.

"ایک شخص (مسجد کے اندر) آیا اور اس نے کہا کہ دحیہ بن خلیفہ کلبی اپنی تجارت کا سامان لے کر پہنچ گیا ہے اور جب وہ باہر سے تجارت کا سامان لے کر آتے تھے تو ان کے گھر والے دف (طبل) بجا کر استقبال کیا کرتے تھے تو لوگ باہر نکل آتے۔"

مذکورہ روایات سے معلوم ہوتا ہے کہ آنحضرت ﷺ کے زمانے میں لوگوں کے درمیان مصنوعات کی تشہیر کے خاص طریقے رائج تھے جس کے ذریعے لوگ تجارت اور خریداری کے لئے جمع ہوتے تھے جیسا کہ طبل بجانا وغیرہ۔ کہیں بھی یہ ذکر نہیں ہوا ہے کہ نبی کریم صلی اللہ علیہ وسلم نے اس سے منع فرمایا ہے، اس طرح یہ روایت تجارتی تشہیر کے جواز پر دلالت کرتی ہے۔

صحابہ کرام رضی اللہ بھی مدینہ کے بازاروں میں اپنا سامان تجارت پیش کرتے تھے اور خود یا نوکروں کے ذریعے آواز لگاتے تھے جو اس وقت کے مطابق اشتہار کا ایک مناسب طریقہ تھا اور نبی کریم صلی اللہ علیہ وسلم سے اس کا منع کرنا ذکر نہیں جو اس کے جواز کو ثابت کرتا ہے۔

اشتہار چونکہ تاجروں کا شروع ہی سے ایک ضرورت رہی ہے جس کے بہت سے مثبت پہلو موجود ہیں اس لئے اسلام نے اس کی مخالفت نہیں کی ہے کیونکہ اسلام تو آسانی پیدا کرتا ہے مشکلات نہیں جیسا کہ ارشاد باری تعالیٰ ہے:

وَمَا جَعَلَ عَلَيْكُمْ فِي الدِّينِ مِنْ حَرَجٍ<sup>17</sup> اللہ نے تمہارے لئے دین میں تنگی نہیں فرمائی

ہے۔"

اگر اشتہار کو ممنوع قرار دیا جاتا تو تاجروں کو اپنے سامان کے خصوصیات کو لوگوں تک پہنچانے میں کافی مشکلات پیش آتیں اور یہ حکم معاشی ترقی میں رکاوٹ بن جاتا خصوصاً آج کل جب ساری دنیا اشتہارات کے ذریعے اپنی مصنوعات لوگوں تک پہنچاتی ہے اور یہ مختلف اشتہارات ہی ہیں جو معاشی ترقی میں پیش پیش ہیں۔

### تجارتی اشتہارات کا حکم

تجارتی اشتہارات شرعاً جائز ہیں اور اشیاء کی حرمت و حلت میں اصلاً میں اباحت ہے لیکن اس کے باوجود دوسرے فقہی مسائل اس سے متاثر ہو سکتے ہیں جو درج ذیل ہیں:

### واجب اشتہارات

جب اشتہار سے ان اشیاء کی ترویج ہوتی ہیں جس کا حاصل کرنا مسلمانوں کے لئے لازمی ہوتا ہے جیسا کہ قرآن پاک کی ترویج، یا ایسے ذرائع کا اشتہار جن سے مسلم امہ کا استحکام ہوتا ہے جیسا کہ تعلیمی اشتہارات وغیرہ، وبائی امراض سے بچاؤ کے لیے عوام الناس کو خبردار کرنا یا قدرتی آفات، سیلاب وغیرہ سے لوگوں کو متنبہ کرنا جن سے ان کی حفاظت ہوتی ہو۔

### مندوب اشتہارات

وہ تشہیر جس میں کسی مندوب (مسنون) چیز یا عمل کا اشتہار کیا جائے مثلاً مسواک وغیرہ جو نبی

کریم ﷺ کی سنت ہے۔

### حرام اشتہارات:

یہ ایسی اشتہارات ہیں جن میں حرام چیزوں کا اشتہار کیا جاتا ہے مثلاً عریاں عورتوں کے تصاویر، منشیات، شراب، مردوں کے لئے ریشم اور سونے یا چاندی کے برتن وغیرہ۔ نبی کریم ﷺ کی حدیث میں ان اشیا کی حرمت ان الفاظ کے ساتھ ذکر ہے:

لا تلبسوا الحریر، ولا الدیاج، ولا تشربوا فی آنبۃ الذهبِ والفضۃ، ولا تاكلوا فی صحافها فاهلهم فی الدنیا ولنا فی الآخرة<sup>18</sup>.

"ریشمی کپڑا نہ پہنو، اور نہ دیاج پہنو (جو ایک طرح کا ریشمی کپڑا ہوتا ہے) اور سونے چاندی کے برتن میں کوئی چیز نہ چو اور نہ سونے و چاندی کی رکابوں اور پیالوں میں کھاؤ کیونکہ یہ ساری چیزیں دنیا میں کافروں کے لئے ہیں اور تمہارے لئے آخرت میں ہیں۔"

### مکر وہ اشتہارات

یہ ایسی اشتہارات ہیں جن میں مکروہات کی ترویج ہوتی ہے مثلاً کوئی شخص بائیں ہاتھ سے کھانا یا پیتا ہو ادکھایا گیا ہو۔ حدیث پاک میں نبی کریم ﷺ نے فرمایا ہے:

لَا يَأْكُلَنَّ أَحَدُكُمْ بِشِمَالِهِ وَلَا يَشْرَبَنَّ بِهَا فَإِنَّ الشَّيْطَانَ يَأْكُلُ بِشِمَالِهِ وَيَشْرَبُ بِهَا<sup>19</sup>.

"تم میں سے کوئی شخص بائیں ہاتھ سے کھانا نہ کھائے اور نہ بائیں ہاتھ سے پیے کیونکہ یہ شیطان کا شیوہ ہے کہ وہ اپنے بائیں ہاتھ سے کھاتا ہے اور بائیں ہاتھ سے پیتا ہے۔"

### مباح اشتہارات

یہ ایسی تجارتی اشتہارات ہیں جو کسی محرمات یا مکروہات سے خالی ہوتے ہیں اور تاجروں کے لئے مفید ہوتے ہیں اور شرعی ضوابط کے عین مطابق ہوتے ہیں نیز جو تخریب کے بجائے تعمیر کا باعث ہوں، جو برائی پھیلانے کی بجائے بھلائی پھیلانے اور جو لالچ کی بجائے قناعت و صبر کے اوصاف اجاگر کریں۔ ایسی تشہیر جو فحاشی، عریانی، بے حیائی اور سفلی جذبات بھڑکانے والی باتوں سے مبرا ہو اور مذکورہ اوصاف کی حامل ہو، اسے مباح اشتہارات کے زمرے میں شامل کیا جائے گا۔

### تجارتی اشتہارات کے لئے ضوابط

درج بالا دلائل سے اسلامی شریعت میں تجارتی اشتہارات کا جواز ثابت ہوتا ہے لیکن یہ جواز چند اصول و ضوابط کی بنیاد پر ہے جن میں سے اہم ضوابط کو ذیل میں بیان کیا جاتا ہے۔

### 1. صدق (سچائی)

اسلامی شریعت مسلمان سے اپنے ہر قول اور عمل میں سچا ہونے کا مطالبہ کرتا ہے۔ یہاں ہم صرف تجارتی معاملات میں راست باز ہونے پر قرآن و سنت سے دلائل پیش کرتے ہیں۔ اللہ تعالیٰ قرآن کریم میں فرماتے ہیں:

وَأَوْفُوا الْكَيْلَ وَالْمِيزَانَ بِالْقِسْطِ لَّا نُكَلِّفُ نَفْسًا إِلَّا وُسْعَهَا وَإِذَا قُلْتُمْ فَاعْدِلُوا<sup>20</sup>

"پیمائش اور وزن کو انصاف کے ساتھ کیا کرو اللہ تعالیٰ کسی بھی شخص کو اس کی طاقت سے زیادہ کی تکلیف نہیں دیتا اور جب کوئی بات کہو تو انصاف سے کام لو۔"

اسی طرح نبی ﷺ نے فرمایا:

التَّاجِرُ الصَّدُوقُ الْأَمِينُ مَعَ النَّبِيِّ وَالصَّادِقِينَ وَالشُّهَدَاءَ<sup>21</sup> سچائی اور ایمانداری کے ساتھ کاروبار کرنے والا تاجر، امیاء، صدیقین اور شہداء کے ساتھ ہوگا۔"

یہ ایک بلند مقام ہے جو سچے تاجروں کو ان کی سچائی کی وجہ سے ملتی ہے، چونکہ تجارت میں بہت سے وسوسوں کا سامنا ہوتا ہے۔ تاجر کے لئے سچا ہونا بہت ضروری ہے اور جو کوئی بھی اس صفت سے موصوف ہوتا ہے اسے دنیوی لحاظ سے بھی کامیابی ملتی ہے اور آخرت میں بھی۔ اسی طرح ذیل کی احادیث بھی اس پر دلالت کرتی ہیں:

<sup>ا</sup> عَنْ رِفَاعَةَ عَنِ النَّبِيِّ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ قَالَ: إِنَّ التُّجَّارَ يُبْعَثُونَ يَوْمَ الْقِيَامَةِ فُجَّارًا إِلَّا مَنْ اتَّقَى اللَّهَ وَبَرَّ وَصَدَّقَ<sup>22</sup>.

"رفاعہ رضی اللہ عنہ بیان کرتے ہیں کہ نبی کریم ﷺ نے فرمایا قیامت کے دن تاجر لوگوں کا حشر، فاجروں (نافرمان لوگوں) کے ساتھ ہوگا سوائے ان کے جنہوں نے (اپنی تجارت میں) تقویٰ (یعنی تجارتی معاملات میں خیانت و فریب دہی وغیرہ میں مبتلا نہ ہوئے)، نیکی اور سچائی کا رویہ اختیار کیا۔"

ب- عَنْ حَكِيمِ بْنِ حَزَامٍ رَضِيَ اللَّهُ عَنْهُ، عَنِ النَّبِيِّ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ قَالَ: الْبَيْعَانِ بِالْخِيَارِ مَا لَمْ يَتَفَرَّقَا أَوْ قَالَ: حَتَّى يَتَفَرَّقَا فَإِنْ صَدَقَا وَبَيْنَا بُورُكٌ لُهُمَا فِي بَيْعِهِمَا وَإِنْ كَتَمَا وَكَذَبَا مُحِقَّتْ بَرَكَتُهُ بَيْعِهِمَا<sup>23</sup>

"حکیم بن حزام رضی اللہ عنہ کہتے ہیں کہ نبی کریم ﷺ نے فرمایا: بیچنے والا اور خریدنے والا دونوں کو اختیار حاصل رہتا ہے جب تک دونوں ایک دوسرے سے جدا نہ ہوں یا فرمایا کہ جب تک ایک دوسرے سے الگ ہو جائیں اگر انہوں نے سچ بولا اور صاف صاف وضاحت کی تو ان کے بیچ میں برکت ہوگی لیکن اگر کچھ چھپائے رکھا اور جھوٹ بولا تو ان کے بیچ سے برکت اٹھالی جائے گی۔"

صدق اور حقیقت بیانی تا جہر کی لازمی صفات میں سے ہیں جن کے ذریعے وہ برکت اور

رزق کثیر کا مستحق بن جاتا ہے۔ امام غزالیؒ اس کو یوں بیان کرتے ہیں:

إِنَّ مِنْ وَاجِبٍ مَنْ يَّعْرِضُ سِلْعَةً مَّا، أَنْ يَظْهَرَ حَمِيْعَ عُيُوبِ الْمَبِيْعِ خَفِيْعًا وَجَلِيْعًا، وَلَا يَكْتُمُ مِنْهَا شَيْئًا، فَإِنْ أَخْفَاهُ كَانَ ظَالِمًا غَاشِيًا وَالْعَشُّ حَرَامٌ<sup>24</sup>.

"یعنی سامان بیچنے والے شخص پر لازم ہے کہ وہ اپنے سامان سے متعلق ہر قسم کے ظاہر اور پوشیدہ نقائص کو ظاہر کریں اگر اس نے اسے چھپایا تو وہ ظالم اور ملاوٹ کرنے والا بن جاتا ہے اور (حدیث کی روشنی میں) ملاوٹ کرنا حرام ہے۔"

اسی طرح بیچنے والے سے بیچ کے نقص کو ظاہر کرنے پر زیادہ بن علاقہ رضی اللہ عنہ کا قول بھی دلالت کرتا ہے جس میں آپ فرماتے ہیں کہ میں نے جریر بن عبد اللہ رضی اللہ عنہ کو یہ فرماتے ہوئے سنا ہے:

بَايَعْتُ النَّبِيَّ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ عَلَى النَّصْحِ بِكُلِّ مُسْلِمٍ<sup>25</sup>۔ یعنی نبی کریم ﷺ ہر مسلمان سے (سامان تجارت میں) نقائص کو ظاہر کرنے کا عہد لیتے تھے۔ اس لئے جب جریر بن عبد اللہ کوئی چیز فروخت کرتے تھے تو اس کی خامیاں واضح کرتے تھے پھر مشتری (خریدنے والا) کو اختیار دیتے تھے اگر خریدنا چاہتے ہو تو ٹھیک ہے ورنہ واپس کر دو۔"

اور صرف اس پر اکتفا نہیں کرنا چاہیے بلکہ ایسی نقائص کا بھی اظہار کرنا چاہئے جس کا بیچ سے کوئی تعلق نہیں مگر مشتری کے لئے خیر خواہی اس میں موجود ہو جیسا کہ اس روایت میں ذکر ہے:

عَنْ زَيْدِ بْنِ أَبِي مَالِكٍ قَالَ: حَدَّثَنَا أَبُو سَيَّاحٍ قَالَ: اشْتَرَيْتُ نَاقَةً مِنْ دَارٍ وَأَيْلَةَ بْنِ الْأَسْفَعِ فَلَمَّا خَرَجْتُ بِهَا أَذْرَكْنَا وَأَيْلَةَ وَهُوَ يَجْرُ رِدَاءَهُ فَقَالَ: يَا عَبْدَ اللَّهِ اشْتَرَيْتَ

قُلْتُ: نَعَمْ قَالَ: هَلْ بَيْنَ لَكَ مَا فِيهَا قُلْتُ: وَمَا فِيهَا قَالَ: إِنَّهَا لَسَمِينَةٌ ظَاهِرَةٌ  
الصَّحَّةِ قَالَ: فَقَالَ أَرَدْتَ بِهَا سَفَرًا أَمْ أَرَدْتَ بِهَا لَحْمًا قُلْتُ: بَلْ أَرَدْتُ عَلَيْهَا  
الْحَجَّ قَالَ: فَإِنَّ بِخُفْمِهَا نَقْبًا قَالَ: فَقَالَ صَاحِبُهَا أَصْلَحَكَ اللَّهُ أَيُّ هَذَا تُفْسِدُ عَلَيَّ  
قَالَ: إِنِّي سَمِعْتُ رَسُولَ اللَّهِ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ يَقُولُ: "لَا يَجِلُّ لِأَحَدٍ يَبِيعُ شَيْئًا  
إِلَّا يُبِينَنَّ مَا فِيهِ وَلَا يَجِلُّ لِمَنْ يَعْلَمُ ذَلِكَ إِلَّا يُبِينَهُ" <sup>26</sup>

"یزید ابن مالک، ابوسباع رضی اللہ عنہ سے روایت کرتے ہیں کہ اس نے وائلہ بن اسحق سے  
ایک اونٹنی خریدی۔ جب میں اس کے گھر نکل رہا تھا تو وائلہ رضی اللہ عنہ سے ملاقات ہوئی اور وہ  
اپنے چادر کو گھسیٹے چلے آ رہے تھے تو اس نے پوچھا کہ اے عبداللہ کیا تو نے اسے خریدا ہے؟ میں  
نے کہا کہ ہاں، اس نے کہا کہ اس میں جو کچھ (عیب وغیرہ) ہے آپ کو معلوم ہے؟ تو میں نے کہا  
کہ اس میں کیا ہے! یہ تو ظاہراً اچھی، صحت مند اور خوب فریبہ ہے، تو اس نے کہا کہ آپ اسے  
سفر کے لئے خریدتے ہیں یا گوشت کے لئے؟ میں نے کہا کہ میں نے اسے حج پر جانے کے لئے  
خریدا ہے، تو اس نے کہا کہ اس کے تلوے تو گھسے ہوئے ہیں (یعنی رفتار کے لئے مناسب  
نہیں)، اس نے کہا کہ اونٹنی کے مالک نے کہا کہ اللہ آپ کے لئے اسے صحیح کر دے لیکن اس  
نقص کو چھپانا میرے (بیع) کے لئے مفید تھا، اور فرمایا کہ میں نے نبی کریم ﷺ سے یہ فرماتے  
ہوئے سنا ہے کہ کسی کے لئے جائز نہیں کہ کسی چیز کو فروخت کر دیں مگر اس شرط کے ساتھ کہ  
اس میں موجود نقص اگر ہو تو واضح کر دیں اور نہ کسی ایسے شخص کے لئے جسے وہ معلوم ہو مگر یہ کہ  
اسے ظاہر کر دیں۔"

علماء نے اس سے یہ دلیل اخذ کی ہے کہ جب بیع ہو چکا ہو اور مشتری نے بیع (خریدی ہوئی  
چیز) کو قبضہ میں لے لیا ہو لیکن اس وقت کوئی نقص معلوم نہ ہو اور تو بیع صحیح ہے لیکن مشتری کو اختیار  
ہے کہ بیع پر راضی ہو جائے یا اسے واپس کر کے قیمت وصول کرے <sup>27</sup>۔ اس بارے میں حضرت  
عائشہ رضی اللہ عنہا سے بھی ایک روایت نقل ہے:

أَنَّ رَجُلًا ابْتَعَ غُلَامًا فَاسْتَعْلَهُ ثُمَّ وَجَدَ أَوْ رَأَى بِهِ عَيْبًا فَرَدَّهُ بِالْعَيْبِ فَقَالَ الْبَائِعُ:  
غَلَّةُ عَبْدِي فَقَالَ النَّبِيُّ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ: الْعَلَّةُ بِالضَّمَانِ. <sup>28</sup>

"ایک شخص نے ایک غلام خریدا پھر اس سے نفع حاصل کیا کی پھر اس میں کچھ عیب پایا جس کی  
وجہ سے اسے واپس کیا (تو فروخت کرنے والے نے اس کی شکایت پیغمبر ﷺ سے کی) اور کہا کہ  
اس نے تو میرے غلام سے منفعت حاصل کی ہے جس پر نبی کریم ﷺ نے فرمایا کہ نفع تو ضامن  
کا حق ہے۔"

تجارتی اشتہارات ڈیزائن کرتے وقت اس بات کا خیال رکھنا چاہیے کہ وہ سچ پر مبنی ہو اور کسی ایسی بات پر مشتمل نہ ہو جس سے قرآن یا احادیث کی روشنی میں منع کیا گیا ہو، کئی اشتہارات میں صداقت کم اور مبالغہ آمیزی زیادہ ہوتی ہے جیسا کہ ذیل کے مثالوں سے واضح کیا جاتا ہے۔

1. برتن صاف کرنے کے لئے صفائی والے ایک کیمیکل کے اشتہار میں دکھایا جاتا ہے کہ اس کے ایک ہی قطرے سے بہت سارے برتن مکمل طور پر صاف ہو سکتے ہیں حقیقتاً ایسا نہیں ہوتا۔

2. اکثر شیمپو کے بارے میں یہ دعویٰ کیا جاتا ہے کہ یہ بالوں سے خشکی کا مکمل خاتمہ کرتی ہے جب کہ حقیقت میں ایسا نہیں ہوتا۔

اس طرح تاجراک ممنوع عمل کا مرتکب ہو جاتا ہے جس سے شریعت انہیں منع کرتی ہے اور یوں دھوکہ دہی کا ارتکاب کرتا ہے۔

### حرام چیزوں کے اشتہار سے اجتناب

اسلامی شریعت ہر قسم کے خیر و مصلحت کے امور کا حکم دیتا ہے اور ضرر رساں چیزوں کے استعمال سے منع کرتا ہے، اور اس کے اشتہارات سے بھی منع کرتا ہے۔ اس طرح سے تجارت جہاں ایک طرف منفعت متوقع ہوتی ہے تو حرام چیزوں کے اشتہار سے نقصان بھی ہوتا ہے جس کے منع پر اسلامی شریعت تاکید کرتا ہے جیسا کہ اللہ تعالیٰ کا یہ قول ہے:

وَيُحِلُّ لَهُمُ الطَّيِّبَاتِ وَيُحَرِّمُ عَلَيْهِمُ الْخَبَائِثَ<sup>29</sup>

”آپ ﷺ ان کے لئے پاک چیزوں کے حلال ہونے اور نجس اشیاء کے حرام ہونے کو بیان کرتے ہیں،۔“

اللہ تعالیٰ نے پاک چیزوں کو ان کے مفید ہونے کی وجہ سے حلال کیا ہے جب کہ نجس کو ان کے مضر ہونے کی وجہ سے حرام ٹھہرایا ہے، اللہ تعالیٰ نے اشیاء کے استعمال میں حَلَالاً طَيِّباً کا لفظ استعمال کیا ہے جو روح اور جسم کے لئے اہم ہیں۔

اشتہارات کے ذریعے اشیاء کے استعمال پر چونکہ ترغیب پیدا ہوتی ہے اس لئے حرام چیزوں کا اشتہار گویا ان حرام اشیاء کے استعمال پر ہی ترغیب ہے اور برائی و گناہ میں تعاون ہے۔ اس قسم کے اشتہارات کی چند صورتیں یہ ہیں:

- شراب اور دوسرے منشیات یا اس کے باعث بننے والے اشیاء کے اشتہارات
- ایسے اشتہارات جو لوگوں کو سودی معاملات پر ابھارتے ہوں
- موسیقی کے مجالس کے اشتہارات
- غیر شرعی کاروبار کے اشتہار کے خدمات انجام دینا جو کہ برائی میں تعاون ہے
- انٹرنٹ پر فحش ویب سائٹس کا اشتہار وغیرہ

### اشتہار فحش اور شہوانی جذبات ابھارنے والے نہ ہوں:

اسلام ہمیں پاک دامن اور بہترین اخلاق سے مزین ہونے کا حکم دیتا ہے اور نبی کریم ﷺ کی بلند اخلاق کا اللہ تعالیٰ نے مدح فرمائی ہے:

وَإِنَّكَ لَعَلَىٰ خُلُقٍ عَظِيمٍ<sup>30</sup>

اخلاق حمیدہ جس کا شریعت مطالبہ کرتا ہے وہ مخالف جنس کے ساتھ خلوت سے اجتناب، ایسی حرکات سے اجتناب کرنا ہے جس سے مخالف جنس کی خواہشات ابھرتے ہیں کیونکہ یہ سب مفسد اور فحاشی کے پھیلاؤ کے اسباب ہیں۔ جس کسی کو اس قسم کے اشتہارات (خواہ صوتی ہوں یا سمعی و بصری) کے ذریعے ان اختلاط اور فحور کے مناظر دیکھنے کو ملیں تو اس کے ذہن میں ان امور کے گناہ ہونے کا تصور کمزور ہو جائے گا بلکہ یہ امور زندگی کے معمول اور اعلیٰ تہذیب کے اخلاق تصور ہوتے جائیں گے اسی وجہ سے اللہ تعالیٰ نے ایسے کاروبار والوں کے بارے میں سخت وعید فرمائی ہے ارشاد باری تعالیٰ ہے:

إِنَّ الَّذِينَ يُحِبُّونَ أَنْ تَشِيعَ الْفَاحِشَةُ فِي الَّذِينَ آمَنُوا لَهُمْ عَذَابٌ أَلِيمٌ فِي الدُّنْيَا  
وَالْآخِرَةِ وَاللَّهُ يَعْلَمُ وَأَنْتُمْ لَا تَعْلَمُونَ<sup>31</sup>

"جو لوگ مسلمانوں میں بے حیائی پھیلانا چاہتے ہیں ان کے لئے دنیا اور آخرت میں دردناک عذاب ہوگا اور اللہ تعالیٰ سب کچھ جانتے ہیں اور آپ نہیں جانتے۔"

آج کل کئی اشتہارات میں عورت کو سامان تجارت کے نمائش کا مرجع بنایا گیا ہے جس سے اس کی وقار اور عزت مجروح ہوتی ہے۔ لباس کے اشتہارات، صابن، تیل، شیمپو، زیورات،

مکانات وغیرہ کے اشتہارات میں عموماً ہم دیکھتے ہیں کہ مشہور عورت کے حسن کی تشبیہ سے گاہک کو متاثر کرنے کی کوشش کی جاتی ہے۔ اسی طرح بعض الیکٹرانک میڈیا پر اشتہار کے لئے نرم اور سریلی آواز والی عورتوں کے ذریعے تجارت کو فروغ دینے کی کوشش کی جاتی ہے جس کے بارے میں قرآن کریم میں منع فرمایا ہے کہ ایسی آواز سے اجتناب کیا جائے جو لوگوں کے دلوں میں نفسانی خواہشات کے جذبات ابھارتے ہیں۔ ارشاد باری تعالیٰ ہے:

يَا نِسَاءَ النَّبِيِّ لَسْتُنَّ كَأَحَدٍ مِّنَ النِّسَاءِ إِنِ اتَّقَيْتُنَّ فَلَا تَخْضَعْنَ بِالْقَوْلِ فَيَطْمَعَ الَّذِي فِي قَلْبِهِ مَرَضٌ وَقُلْنَ قَوْلًا مَّعْرُوفًا، وَقَرْنَ فِي بُيُوتِكُنَّ وَلَا تَبَرَّجْنَ تَبَرُّجَ الْجَاهِلِيَّةِ الْأُولَىٰ.<sup>32</sup> "اے پیغمبر صلی اللہ علیہ وسلم کی بیویو! تم اور عورتوں کی طرح نہیں ہو، اگر تم پرہیزگار رہنا چاہتی ہو تو (کسی اجنبی شخص سے) نرم نرم باتیں نہ کرو تا کہ وہ شخص جس کے دل میں کسی طرح کا مرض ہے کوئی امید (نہ) پیدا کرے اور دستور کے مطابق بات کیا کرو۔ اور اپنے گھروں میں ٹھہری رہو اور جاہلیت جیسا اظہار تحمل اور زینت نہ دکھاؤ۔"

**اشتہار میں دوسروں کے پراڈکٹس اور خدمات کو ناقص نہیں دکھانا چاہیے:**

اسلامی شریعت اگرچہ ایک دوسرے پر سبقت لے جانے کو منع نہیں کرتا لیکن دوسروں کے مال اور خدمات کی تذلیل کر کے انہیں ناقص ثابت کرنے کی کوشش کی بھی اجازت نہیں دیتا، نبی کریم صلی اللہ علیہ وسلم کا فرمان ہے:

لَا ضَرَرَ وَلَا ضِرَارَ<sup>33</sup> یعنی مومن نہ کسی کو ضرر پہنچائے گا اور نہ خود ضرر میں پڑے گا۔"

**غیر شرعی عقائد و افعال کی اشتہار سے اجتناب:**

اللہ تعالیٰ نے اپنے بندوں میں صحیح عقیدہ راسخ کرنے کے لئے انبیاء کرام علیہ السلام بھیجے اس لئے اس قسم کے عقائد و نظریات کے اشتہارات سے اجتناب کرنا چاہیے جو اسلامی شریعت کے مخالف ہوں، یعنی شرکیہ افعال کے اشتہار یا ایسے مجالس جس میں قرآن و سنت کی توہین کی جاتی ہو یا جیسے نجومیوں، عاملوں جادو گروں اور جعلی پیروں کے اشتہارات وغیرہ۔ اردو اخبارات کے بعض سنڈے میگزین میں اکثر ان کے اشتہارات ہوتے ہیں جو نعوذ باللہ خدائی دعوے کرتے ہیں۔

**دوسروں کو تکلیف پہنچانے والے اشتہارات سے اجتناب:**

کئی اشتہارات عوام کے لئے ذہنی کوفت کا باعث بنتے ہیں۔ بڑے بڑے سائن بورڈ جو نہ چاہتے ہوئے بھی پڑھے جاتے ہیں جو ایک طرف اسراف کے زمرے میں آتے ہیں تو دوسری طرف لوگوں کے ذہنی سکون کو ختم کرتے ہیں اس قسم کے خرچ کا بوجھ بھی گاہک سے سامان کی قیمت میں وصول کی جاتی ہے جو یقیناً ایک ظلم ہے اور اسراف کرنے والے کے بارے میں اللہ تعالیٰ فرماتا ہے:

وَلَا تُسْرِفُوا إِنَّهُ لَا يُحِبُّ الْمُسْرِفِينَ<sup>34</sup> اسراف نہ کرو بیشک اللہ تعالیٰ اسراف کرنے والوں کو پسند نہیں کرتا۔"

اور اللہ تعالیٰ کا یہ قول بھی ہے:

وَلَا تُبْذِرْ تَبْذِيرًا، إِنَّ الْمُبْذِرِينَ كَانُوا إِخْوَانَ الشَّيَاطِينِ وَكَانَ الشَّيْطَانُ لِرَبِّهِ كَفُورًا<sup>35</sup> اسراف نہ کیا کرو بیشک اسراف کرنے والے شیطان کے بھائی ہیں اور شیطان تو اپنے رب کا ناشکر ہے۔"

اسی طرح نبی کریم ﷺ کا فرمان "لَا ضَرَرَ وَلَا ضِرَارَ" بھی ایسی اشتہارات کی نفی کرتا ہے۔ اس حدیث کی روشنی میں اشتہار پر خرچ کم کر کے اشیاء کی قیمت میں مناسب کمی لائی جاسکتی ہے جو گاہک کی زیادہ دلچسپی کا باعث ہو سکتا ہے۔

### اشتہار میں موقع و محل کا خیال رکھنا چاہیے:

اشتہارات جب موقع محل کے مناسبت سے شائع کئے جاتے ہیں تو وہ اپنے مقصد کے حصول میں بھی بار آور ثابت ہو جاتے ہیں اور عوام تکلیف اٹھانے سے بھی بچ جاتے ہیں مثلاً اشتہارات عام شاہراہوں سے فاصلے پر اور مضبوط ہوں جو نظر پر بوجھ نہ بنیں اور حادثات کا باعث بھی نہ ہوں، اس طرح تعلیمی اشتہارات تعلیمی اداروں کے نزدیک ہونے چاہیے، صحت سے متعلق اشتہارات ہسپتال کے نزدیک اور دوسرے اشیاء کے اشتہارات بازار میں اپنے مناسب مقامات پر لگانے چاہیے۔

ٹی وی پر چلنے والے اشتہارات میں بھی وقت کا خیال رکھنا چاہیے اور فیملی پرائم ٹائم پر ایسے پروگرام کی شکل میں اشتہار نہیں دینے چاہیے جو بچے اور والدین ایک ساتھ نہیں دیکھ سکتے۔ اسی طرح اخبارات میں شائع ہونے والے اشتہارات بھی نامناسب مقام پر دیے گئے ہوتے ہیں جس کے

لئے ایک اشتہاری صفحہ شامل کی جائے جو متعلقہ لوگ پڑھیں گے۔ اس کے لیے کلا سیفائیڈ اشتہارات کا صفحہ مناسب ہے۔

**اشتہار کے الفاظ عام فہم، واضح اور دھوکہ دہی سے پاک ہونے چاہیے:**

ایسے اشتہارات سے گریز کرنا چاہیے جس میں اس چیز کا اصل اثر اشتہار میں دئے گئے دعوے سے مختلف ہو، خاص کر صحت سے متعلق اشیاء کی۔ اسی طرح اشتہار کے الفاظ عام فہم ہونے چاہیے تاکہ بعد میں صارف اپنے عمل پر نہ پچھتائے اور نہ کوئی غیر متوقع نقصان اٹھائے۔ ایسے اشتہارات اکثر ٹیلی کام کمپنیوں میں بہت عام ہیں جو صارف کو غیر واضح پیکیج میں پھنسا لیتے ہیں جب کہ صحت سے متعلق حقیقت اشتہار کی مثال انڈیا کی ایک کمپنی کی تیار کردہ مٹی سوپ کے بارے میں اشتہار "Happy Heart, Happy Soup" کا دیا گیا تھا لیکن تجزیے سے پتہ چلا ہے کہ اس میں نمک کی کافی مقدار شامل ہوتی ہے جو جسم میں سوڈیم خارج کر کے بلند فشار خون کا سبب بنتا ہے نہ کہ خوش دلی کا باعث بنتا ہے۔

**صارفین میں تعیشات کی زیادہ سے زیادہ طلب پیدا کرنے سے پرہیز کرنا:**

بہت سی اشیاء و خدمات ایسی بھی ہیں جن کے بغیر بھی انسان کی زندگی بڑے آرام سے گزر جاتی ہے۔ ان کا استعمال محض لطف اٹھانے اور عیش پرستی کے لئے ہوتا ہے۔ علم معاشیات میں ان اشیاء و خدمات کو تعیشات یا (Luxuries) کہا جاتا ہے۔ جب ایسی اشیاء کی ایڈورٹائزنگ کی جاتی ہے تو اس کے نتیجے میں عوام الناس میں اس کی ڈیمانڈ پیدا ہوتی ہے۔ اس کا نتیجہ یہ نکلتا ہے کہ وہ بھی اس ڈیمانڈ کو پورا کرنے کے لئے دولت کو ہر جائز و ناجائز طریقے سے حاصل کرنے پر آمادہ ہو جاتے ہیں۔ ہمارے معاشرے میں دنیا پرستی، دولت کی ہوس اور ایک دوسرے سے معاشی مقابلے کی جو فضا پیدا ہوئی ہے اس میں بلاشبہ ایڈورٹائزنگ کا بڑا ہاتھ ہے۔ اگر کوئی غریب آدمی اپنی خواہش پوری نہ کر سکے تو وہ مستقلاً مایوسی (Frustration)، بے چارگی اور احساس کمتری کا شکار ہو جاتا ہے جس کے نتیجے میں بہت سے نفسیاتی، معاشی اور عمرانی مسائل جنم لیتے ہیں۔ لہذا اشتہارات میں ایسی سرگرمیوں کو کم سے کم اہمیت دی جانی چاہیے۔

### خلاصہ بحث

دور حاضر میں مصنوعات کی تشہیر تجارتی فروغ کے اچھے وسائل میں سے ہے جس کے بغیر معاشی اور تجارتی استحکام مشکل ہے لیکن ساتھ ہی اشتہار کے ذریعے صارفین کا استحصال کیا جانا بھی معمول بن چکا ہے اس لئے ضروری ہے کہ اس کے لئے قواعد و ضوابط وضع کیے جائیں تاکہ صارفین کے حقوق کو تحفظ دیا جاسکے اور انہیں اپنے حقوق کا ادراک حاصل ہو جائے تاکہ کوئی ان کے ساتھ ظلم نہ کریں اور ساتھ ہی تاجروں کے پیشے کو مناسب ترقی دے کر انہیں دنیا و آخرت میں عزت کا مقام حاصل ہو جائے۔

اسلامی ملک ہونے کے ناطے اس کے لئے قرآن و حدیث کی تعلیمات کی روشنی میں قانون سازی کی ضرورت ہے تاکہ ہمارے ملک کا معاشی نظام تاجروں کے لئے سازگار بن جائے اور دوسرے ممالک سے بھی سرمایہ کاری یہاں آکر سرمایہ کاری کریں کیونکہ درست قانون سازی اور اس پر سخت عمل درآمد سے تاجر اور صارف دونوں کے حقوق کا یقینی تحفظ ہوگا۔ لیکن ساتھ ہی اگر کوئی فرد یا کمپنی ان قوانین کے خلاف ورزی کا مرتکب پائے جائیں تو ان کے خلاف فوراً قانونی کارروائی بھی ہونی چاہیے۔

### حواشی و حوالہ جات

1 العابد احمد عبیدہ داؤد، المعجم العربی الأساسی: ۸۶۲، لاروس، بیروت

2 رابر ایہم مصطفیٰ۔ المعجم الوسیط ۶۳۱: ۲، دار احیاء التراث العربی

3 ایضاً

4 ایضاً

5 الموسوعة الفقہیة الكويتیة ۵: ۲۶۱، وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، الكويت، ۱۴۰۳ھ

6 المعجم العربی الأساسی: ۸۶۲،

7 سورة الاعراف: ۷: ۳۲

8 سورة البقرة: ۲: ۲۵۵

- 9 القرطبی، ابو عبد اللہ محمد بن احمد، الجامع لأحكام القرآن ۲: ۳۰۶، دار الحدیث، القاہرہ، ۲۰۰۲ء
- 10 العسقلانی، احمد بن علی ابن حجر، فتح الباری شرح صحیح البخاری ۴: ۳۵۷، دار التقوی للنشر والتوزیع، القاہرہ
- 11 الصبرۃ: الکومة المجموعة من الطعام، سمیت صبرۃ لإفراغ بعضها علی بعض یعنی الصبرۃ غلہ کے ڈھیر کو کہتے ہیں جو ایک دوسرے کے ساتھ ملے ہوئے ہو۔ (النووی، ابو زکریا یحییٰ بن شرف مری، شرح صحیح مسلم ۲: ۱۰۹، دار الفکر، بیروت
- 12 مسلم، مسلم بن الحجاج، صحیح مسلم، کتاب الإیمان، باب من غش فلیس منا، حدیث (۱۰۲) دار احیاء التراث العرب، بیروت
- 13 ابن کثیر، ابو الفداء اسماعیل بن کثیر، مترجم محمد جونا گڑھی، تفسیر سورہ الجمعہ آیت ۴، ۱۱: ۳۶۷، حسن القرآن پبلشر کراچی
- 14 آپ دحیہ بن خلیفہ الکلبی بن فروہ بن فضالہ بن زید بن امراء القیس بن خزرج، صحابی تھے۔ ۶ھ میں شاہ روم قیصر کے پاس آپ ﷺ کے قاصد کی حیثیت سے گئے تھے۔ غزوات میں شریک رہے۔ جبریل امین ان کی صورت میں آپ ﷺ کے پاس وحی لاتے تھے۔ معاویہؓ کے دور میں فوت ہوئے۔ (ابن الاثیر، اسد الغابہ: ۳۵۵، دار احیاء التراث، بیروت)
- 15 القرطبی، الجامع لأحكام القرآن ۹: ۲۵۳۔۔ ابن عاشور، التحریر والتنویر ۱۱: ۲۲۸
- 16 ایضاً
- 17 سورۃ الحج ۲۲: ۷۸
- 18 البخاری، صحیح البخاری، کتاب الاشریۃ، باب الشرب فی آئینۃ الذہب ۷: ۱۳۶
- 19 صحیح مسلم، کتاب الاشریۃ، باب آداب الطعام والشراب وأحكامها، حدیث (۵۳۸۶)
- 20 سورۃ الأنعام ۶: ۱۵۲
- 21 الترمذی، ابو عیسیٰ محمد بن عیسیٰ بن سورۃ، الجامع الصحیح سنن الترمذی، کتاب البیوع، باب ما جاء فی التجار، حدیث (۱۲۰۹)، مکتبۃ المعارف للنشر والتوزیع، ریاض۔ البانی نے اسے ضعیف کہا ہے۔
- 22 سنن الترمذی، کتاب البیوع، باب ما جاء فی التجار، حدیث (۱۲۱۰) اور اسے حسن صحیح حدیث کہا ہے۔
- 23 صحیح البخاری، کتاب البیوع، باب إذا بین البیعان ولم یکنما وضعا ۳: ۶۷۔۔ صحیح مسلم، کتاب البیوع، باب الصدق فی البیع والبیان حدیث (۱۵۳۲)
- 24 الغزالی، محمد بن محمد ابو حامد، احیاء علوم الدین ۳: ۶۹، الدار البیضاء
- 25 صحیح مسلم، کتاب الإیمان، باب بیان أن الدین النصیحة، حدیث (۵۶)

- 26 أحمد بن حنبل ابو عبد اللہ الشیبانی، مسند الامام أحمد، باب: حدیث ونبیة بن الأسقع من الشامین رضی اللہ عنہ، حدیث (۱۶۰۱۳)، مؤسسة الرسالة، بیروت، لبنان، ۱۹۹۹ء۔ حاکم نے اس حدیث کو صحیح کہا ہے۔
- 27 مصطفیٰ الحن، ڈاکٹر، الفقہ المصنوعی ۳: ۲۲، دار القلم للطباعة والنشر والتوزیع، دمشق، ۱۹۹۲ء
- 28 مسند الامام أحمد، حدیث السیدة عائشة رضی اللہ عنہا حدیث (۲۴۵۱۴)۔ سنن الترمذی، کتاب البیوع، باب فی من اشتری عبداً فاستعمله ثم وجد به عبداً، حدیث (۱۲۸۵) اور اس حدیث کو حسن صحیح کہا ہے۔
- 29 سورة الأعراف: ۷: ۱۵۷:
- 30 سورة القلم ۶۸: ۴
- 31 سورة الاسراء ۱۷: ۷۰
- 32 سورة الأحزاب ۳۳: ۳۲-۳۳
- 33 مالک بن انس، موطأ مالک، کتاب الاقضية، باب القضاء فی المرفیق، حدیث (۱۴۲۴) موسیة زائد بن سلطان النہیان، امارات، ۲۰۰۴ء۔ البانی نے اسے صحیح حدیث کہا ہے۔
- 34 سورة المائدة ۵: ۳۱۔۔ سورة الأنعام ۷: ۱۴۱
- 35 سورة الاسراء ۱۷: ۲۶-۲۷