

کاروباری تشہیر اور اخلاقیات۔ سیرت طیبہ کی روشنی میں

☆ ڈاکٹر فریاد اللہ

☆☆ قیصر بلال

Abstract

The History revealed the fact that merchants played a very prominent and vital role in spreading the religion of Islam. Prophet Muhammad (PBUH) remained one of the popular merchants of his time in the Arabian Peninsula. Similarly, the same profession was also adopted by the Prophet's companions and they propagated the message of Islam almost in every corner of the world being a core mission of their lives. The number of Islamic countries on the world's map witness their efforts in this regard. There are numerous sayings of the Prophet (PBUH) in which he praised the honest and truthful traders and cautioned with serious wrath for the otherwise. Keeping in view the contemporary scenario of corporate world, one can easily observe the lacking of professional and ethical values among the merchants more specifically concerned with commercialization and marketing. In fact, marketing is one of the sound sources to promote business but some companies try to exploit their consumers via fake commercialization and false advertising.

Pakistan, being an Islamic country, has to devise such principles and regulations regarding commercial advertising which are in full conformity with Shariah standards that will definitely, secure the rights of all stakeholders along with fine attraction for foreign investment to put the economy on growing direction. The current paper deals with the morals and values of advertising in the light of Prophetic teaching.

Key words: Business Ethics, Advertising, Marketing, Shariah Standards

دین اسلام کی نشر و اشاعت میں تاجروں کا کردار بہت نمایاں رہا ہے۔ رسول اللہ ﷺ عرب کے نامور اور نیک نام تاجر تھے اور آپ کے کبار صحابہ قبل و بعد از اسلام عرب کے نمایاں اور کامیاب تاجروں میں شمار ہوتے تھے۔ جائز اور دیانت دارانہ تجارت کے حق میں احادیث مبارکہ میں بہت سے فضائل بیان ہوئے ہیں عصر حاضر کے تاجروں میں کاروباری اخلاقیات کا فقدان ہے، جن میں سے ایک اشتہار بازی (Advertisement) بھی ہے۔ تشہیر کرنا تجارتی فروغ کے اچھے ذرائع میں سے

ہے جس کے بغیر معاشی اور تجارتی استحکام مشکل ہے لیکن ساتھ ہی تشہیر کے ذریعے صارفین کا استحصال بھی معمول بن چکا ہے اس لئے تاجروں کے لئے ضروری ہے کہ تشہیر کرتے ہوئے شریعت مطہرہ کے اصول و ضوابط کو مد نظر رکھیں تاکہ صارفین کے حقوق کا خیال رکھتے ہوئے اپنی تجارت کو فروغ دے سکیں اشیاء و خدمات کی تشہیر کرنا بذات خود ممنوع نہیں کیونکہ اس کا مقصد عوام کو باخبر رکھنا اور معلومات پہنچانا ہے۔

ایک اسلامی ملک ہونے کے ناطے قرآن و حدیث کی تعلیمات کی روشنی میں کاروباری اخلاقیات کے لیے قانون سازی کا ہونا انتہائی ضروری ہے تاکہ صارفین کے حقوق کا خیال رکھتے ہوئے کاروبار کو ترقی دی جاسکے اور ہمارا معاشی نظام تجارتی سرگرمیوں کے لئے سازگار بن جائے اور دنیا کے مختلف ممالک سے سرمایہ کار یہاں آکر سرمایہ کاری کر سکیں کیونکہ یہاں پر تاجر اور صارف دونوں کے حقوق کو یقینی تحفظ حاصل ہوگا۔ لیکن ساتھ ہی اگر کوئی فرد یا ادارہ ان قوانین کے خلاف ورزی کا مرتکب پایا جائے تو ان کے خلاف فوراً تادیبی کارروائی کی جائے۔

کاروباری اخلاقیات:

کاروباری اخلاقیات یا "Business Ethics" کا تصور موجودہ معاشی نظام کا ایک ناگزیر حصہ بن چکا ہے۔ دنیا میں کاروبار اور انتظامی امور کی تعلیم دینے والے اداروں اور یونیورسٹیوں نے کاروباری اخلاقیات کو باقاعدہ نصاب میں شامل کر کے اس کو کافی وسعت دی ہے۔ نیز معاشی سرگرمیوں کے ساتھ ساتھ معاشرتی سرگرمیوں کے بہت سے پہلوؤں کو اس میں داخل کر دیا ہے۔ ان تمام تر کوششوں کا مقصد بظاہر ایسا متوازن نظام کو قائم کرنا نظر آتا ہے جو بنی نوع انسان کے لیے زیادہ مفید ہو۔ اسلام ایک ایسا نظام حیات ہے جو جہاں عقائد، عبادات اور روحانیت کے بارے میں ہدایات دیتا ہے وہاں سیاسی، سماجی، معاشی اور اخلاقی مسائل کے حل کیلئے بھی انسانیت کی رہبری کرتا ہے۔ زندگی کا کوئی بھی پہلو ایسا نہیں جس کے بارے میں اسلام کی بنیادی اور اصولی ہدایات موجود نہ ہوں ہمارا موضوع تجارتی اخلاق کے بارے میں اسلامی تعلیمات پر بحث کرنا ہے اس لیے ہم سب سے پہلے تجارت کی اہمیت پر بحث کریں گے اس کے بعد حضرت محمد ﷺ کی سیرت طیبہ کی روشنی میں اور کاروباری اخلاقیات پر گفتگو کریں گے۔

تجارت کی اہمیت:

رزق حاصل کرنے کے جتنے بھی ذرائع ہیں ان میں تجارت سب سے بڑا اور اہم ذریعہ ہے۔ کسی فرد قوم اور ملک کی آزادی، خود مختاری، خوشحالی اور تعمیر و ترقی میں تجارت اہم کردار ادا کرتا ہے۔ آپ ﷺ کی پیدائش سے پہلے جزیرہ عرب کے رہنے والوں کا عمومی پیشہ تجارت تھا اور وہ کاروبار کے سلسلے میں مختلف ممالک کے سفر کرتے رہتے تھے۔ گرمی کے موسم میں ان کے سفر شام کی طرف ہوتے اور سردی کے موسم میں عمان و یمن کی طرف ہوتے تھے عربوں کی آبادی کا بیشتر حصہ اسی تجارت پر گزر بسر کرتا اور اپنا اکثر سرمایہ تجارتی سرگرمیوں میں لگاتا، یہ کاروباری لوگ دوسرے لوگوں کی بہ نسبت زیادہ خوش حال تھے، عرب کے ان قبائل میں سے قبیلہ قریش کا تجارتی مقام بہت بلند تھا بلکہ وہ جزیرہ عرب کی تقریباً پوری تجارت پر حاوی تھے جس کو بطور احسان اللہ تعالیٰ نے اپنے کلام میں یوں ارشاد فرمایا:

لَا يَلِفُ قُرَيْشٍ الْفِهْمَ رِحْلَةَ الشِّتَاءِ وَالصَّيْفِ¹

"چونکہ (اللہ نے) قریش کو مانوس کر دیا تھا، کہ وہ سردیوں اور گرمیوں میں (تجارتی) سفر سے مانوس ہو گئے تھے"

تجارت کی اہمیت کے پیش نظر ارشاد باری تعالیٰ ہے:

لَا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلَّا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِّنْكُمْ²

"ایک دوسرے کا مال ناجائز ذریعے سے نہ کھاؤ بلکہ باہمی رضامندی کے ساتھ تجارت کی راہ سے نفع حاصل کرو"

مطلب یہ ہے کہ ایک دوسرے کا مال ناجائز کھالینا مثلاً جھوٹ کہہ کر یا دھوکہ سے یا چوری سے بالکل درست نہیں ہاں اگر تجارت کرو تم باہمی رضامندی سے تو اس میں کچھ حرج نہیں اس مال کو کھاؤ۔ تاجروں کے بارے میں حضور نبی اکرم ﷺ نے ارشاد فرمایا: التَّاجِرُ الصَّدُوقُ الْأَمِينُ مَعَ النَّبِيِّينَ وَالصِّدِّيقِينَ وَالشُّهَدَاءِ³ سچا اور امانت دار تاجر قیامت کے دن انبیاء، صدیقین اور شہداء کے ساتھ ہو گا۔"

آپ ﷺ کا خاندانی پیشہ تجارت تھا اور آپ ﷺ بچپن ہی میں اپنے چچا کے ساتھ کئی بار تجارتی سفر فرما چکے تھے، جس سے آپ ﷺ کو کاروباری لین دین کا کافی تجربہ بھی ہو چکا تھا اس لیے آپ ﷺ نے ذریعہ معاش کے لیے تجارت کا پیشہ اختیار فرمایا اور ایسی راست بازی اور امانت و دیانت کے ساتھ تجارت کی کہ آپ کے شرکاء (Business Partners) اور تمام کاروباری لوگ آپ کو صادق و امین کے لقب سے پکارنے لگے، ایک کامیاب تاجر کے لیے صدق و امانت، سچائی، ایفائے عہد

اور اچھے اخلاق تجارت کی جان ہیں اور یہ تمام خصوصیات آپ ﷺ میں بدرجہ کمال موجود تھی آپ کی بعثت سے پہلے کا واقعہ ہے جو حدیث کی کتاب ابو داؤد میں حضرت عبداللہ بن ابی الحمساء رضی اللہ تعالیٰ عنہ نے نقل کیا ہے:

"کہ میں نے حضور نبی کریم ﷺ سے آپ کی بعثت سے قبل کوئی چیز خریدی اس کی کچھ قیمت میرے ذمہ واجب الاداء تھی تو میں نے آپ سے وعدہ کر لیا کہ کل آپ کو ہمیں اسی جگہ لاکر دوں گا پھر میں بھول گیا تین روز کے بعد مجھے یاد آیا تو میں دوڑ کر آیا تو دیکھا کہ آپ اپنی اسی جگہ (موعد) پر موجود ہیں آپ نے فرمایا کہ اے جو ان تو نے مجھ پر بڑی مشقت ڈال دی میں یہاں پر تین روز سے تیرے انتظار میں ہوں" ⁴

ایفائے عہد کا یہ واقعہ تو آپ کے بعثت سے قبل کا ہے جس سے معلوم ہوتا ہے کہ کاروبار میں آپ ﷺ اپنا معاملہ ہمیشہ صاف رکھتے تھے۔ بیع کرنے والوں کا سب سے پہلے آپ ﷺ نے "تاجر" نام رکھا، پہلے انہیں "سامسرہ" کہا جاتا تھا جس کی اردو معنی "دلال" کے ہے جس کو انگریزی میں Broker کہتے ہیں، حدیث کی کتابوں میں حضرت قیس بن ابی عزرہ سے روایت ہیں:

"کہ ہمیں رسول اللہ ﷺ کے زمانہ میں "سامسرہ" یعنی دلال کہا جاتا تھا ایک مرتبہ اللہ کے رسول صلی اللہ علیہ وآلہ وسلم ہمارے قریب سے گزرے تو ہمیں ایسے نام سے پکارا جو اس سے بہت بہتر تھا۔ فرمایا اے تاجروں کی جماعت خرید و فروخت میں قسم کھائی جاتی ہے فضول بات زبان سے نکل جاتی ہے اس لئے اس میں صدقہ خیرات ملادیا کرو۔" ⁵

آپ ﷺ نے "تاجر" کے لفظ سے خطاب فرما کر تاجروں کی عزت افزائی فرمائی کیونکہ "سامسرہ" کے لفظ میں اتنی عزت نہیں تھی اسی وجہ سے اس نئے نام کو لوگوں نے بہت پسند کیا۔

اخلاق کا وصف:

رسول اللہ ﷺ نے اپنی تعلیم میں ایمان کے بعد جن چیزوں پر بہت زیادہ زور دیا ہے ان میں سے ایک یہ بھی ہے کہ آدمی اخلاق حسنہ اختیار کرے اور برے اخلاق سے اپنی حفاظت کرے قرآن مجید میں آپ ﷺ کی بعثت کے جن مقاصد کا ذکر کیا گیا ہے ان میں سے ایک یہ بھی بتایا گیا ہے کہ آپ کو انسانوں کا تزکیہ کرنا ہے قرآن مجید کے سورہ آل عمران ارشاد باری تعالیٰ ہیں:

"اللہ نے ایمان والوں پر احسان کیا ہے جو ان میں انہیں میں سے رسول بھیجا ان پر اس کی آیتیں پڑھتا ہے اور انہیں پاک کرتا ہے اور انہیں کتاب اور دانش سکھاتا ہے اگرچہ وہ اس سے پہلے صریح گمراہی میں تھے" ⁶

وَيُرِيهِمْ: پاک کرنا یعنی تزکیہ کرنا اور اس تزکیہ میں اخلاق کی اصلاح اور درستی کی خاص اہمیت ہے، انسان کی زندگی میں اخلاق کی بڑی اہمیت ہے، اگر انسان کے اخلاق اچھے ہوں گے تو اس کی اپنی زندگی بھی قلبی سکون اور خوشگوار گزرے گی اور دوسروں کے لیے بھی اس کا وجود رحمت اور چین کا سامان ہو گا۔ ایک حدیث میں بھی یہ مضمون روایت کیا گیا ہے رسول اللہ ﷺ نے ارشاد فرمایا:

إِنَّ مِنْ خِيَارِكُمْ أَحْسَنَكُمْ أَخْلَاقًا⁷ " تم میں سب سے اچھے وہ لوگ ہیں جن کے اخلاق اچھے ہیں "

اخلاق ایسے اصولوں کا مجموعہ ہے جن کے ذریعے اچھے اور بُرے، صحیح اور غلط، حق اور ناحق میں تمیز کی جاتی ہے۔ دوسرے الفاظ میں جو علم بھلائی اور برائی کی حقیقت کو ظاہر کرے انسانوں کو آپس میں کس طرح معاملہ کرنا چاہیے اس کو بیان کرے، لوگوں کو اپنے اعمال میں کس اعلیٰ مقصد کو پیش نظر رکھنا چاہیے اس کو واضح کرے اور مفید و کارآمد باتوں کی نشاندہی کرے اور یہ بتائے کہ انسان کس طرح عمدہ اخلاق اپنا سکتا ہے اور برے ورذیل عادتوں سے محفوظ رہ سکتا ہے اسے علم الاخلاق کہا جاتا ہے۔ انسانی اخلاقیات دراصل وہ عالم گیر حقیقتیں ہیں جن کو سب انسان جانتے چلے آ رہے ہیں۔ انسان بعض صفات کو پسند اور بعض کو ناپسند کرتے ہیں یہ انفرادی طور پر انسانوں میں کم یا زیادہ ہو سکتے ہیں لیکن مجموعی طور پر انسانوں نے اخلاق کے بعض اوصاف پر صفت کا اور بعض پر قباحت کا ہمیشہ یکساں حکم لگایا ہے۔ صدق، عدل و انصاف، وعدے کو پورا کرنا اور امانت داری ہمیشہ سے انسانی اخلاقیات میں تعریف کا مستحق سمجھا گیا اور کبھی کوئی ایسا دور نہیں گذرا جب کذب، ناانصافی، ظلم، بدعہدی اور خیانت کو کسی معاشرے میں پسند کیا گیا ہو۔

کاروباری اخلاق:

اسلام جس طرح زندگی کے دوسرے معاملات میں اخلاقی قدریں دیتا ہے اسی طرح تجارتی حوالے سے بھی اپنی کچھ اخلاقی قدریں دیتا ہے۔ اسلام نہ تو سرمایہ دارانہ نظام کی طرح دولت کمانے کا عام لائسنس دیتا ہے اور نہ ہی اشتراکیت کی طرح اشیاء صرف کے علاوہ ذرائع پیداوار کی ملکیت پر پابندی لگاتا ہے بلکہ وہ بنیادی طور پر زمین و آسمان کی ساری چیزوں کو خدا کی ملکیت قرار دیتا ہے اور پھر ان کو حاصل کرنے کیلئے کچھ اخلاقی اصول دیتا ہے جن کو سامنے رکھتے ہوئے ہر شخص ان کو حاصل کر سکتا ہے۔ کاروباری اخلاق دراصل علم الاخلاق کی ایک شاخ ہے جس میں اخلاقی اصولوں اور ضابطوں کو تجارتی نقطہ نگاہ سے دیکھا اور پرکھا جاتا ہے۔ اس میں تجارتی حوالے سے مختلف مسائل اور تجارتی لوگوں کی ذمہ داریوں کا مطالعہ کیا جاتا ہے۔ عام طور پر یہ کہا

جاسکتا ہے کہ تجارتی اخلاق کے کچھ متعین اصول ہوتے ہیں جن کو سامنے رکھتے ہوئے تجارتی معیار بنائے جاتے ہیں اور پھر لاگو کیے جاتے ہیں اور یہ فیصلہ دیا جاتا ہے کہ کیا صحیح اور کیا غلط اور کیا جائز اور کیا نہیں کیا جائے۔ اسلام نے تاجروں کے لیے تجارتی اخلاقیات کا ایک طریقہ کار پیش کیا ہے، یہ ضابطہ اخلاق کاروبار میں دیانت داری، فکر آخرت اور خوف خدا کے جذبات کو فروغ دیتا ہے۔ قرآن مجید کی اصولی ہدایت تجارت کے معاملے میں یہ ہے سورۃ النساء میں ارشاد باری تعالیٰ ہے: "اے ایمان والو! آپس میں ایک دوسرے کا مال ناجائز ذریعے سے نہ کھاؤ بلکہ باہمی رضامندی کے ساتھ تجارت کی راہ سے نفع حاصل کرو۔"

8

اس آیت کے ذریعے اللہ سبحانہ و تعالیٰ نے ظلم و زیادتی اور دوسروں کا حق مارنے پر مبنی معیشت کے ان تمام ذرائع کو ممنوع قرار دیا ہے جو معاشرے کے طاقت ور طبقات اور سرمایہ داروں نے ہمیشہ معیشت اور تجارت کے راستے سے کمزوروں اور غریبوں پر اپنی مرضی ٹھونسے ہے۔ اللہ سبحانہ و تعالیٰ نے ظلم و استحصال (Exploitation) کے یہ سارے راستے بند کر دیے اور حکم فرمایا کہ معاشی معاملات کی بنیاد باہمی رضامندی اور تجارت کے اصول پر ہونی چاہیے۔ اسلام کے اصول تجارت میں سے بنیادی اصول یہ ہیں کہ تجارت باہمی رضامندی سے ہونی چاہیے۔ فریقین کسی جبر یا زبردستی کے بغیر اپنی آزاد مرضی سے آپس کے معاملات طے کریں۔ اس لیے کہ اسلام میں تجارت کی بنیاد باہمی تعاون پر ہے اور تجارت کی وہ تمام شکلیں جن میں کسی دوسرے فریق کی کمزوری، کم علمی یا بے خبری سے فائدہ اٹھا کر اس کو کسی چیز کے خریدنے پر مجبور کیا جاتا ہے۔ ممنوع و ناجائز ہیں اس سے یہ بھی واضح ہوتا ہے کہ اشیاء کی ایسی تشہیر یا اشتہار بازی (Advertisement) یا نفسیاتی حربوں کا ایسا استعمال جو انسانی عقل و فکر کو دھوکہ دے اور ایک شخص اپنی مرضی کے خلاف محض نفسیاتی شعبہ بازی کی وجہ سے کسی چیز کی خریدنے پر مجبور ہو جائے، یہ اسلام کے مطابق نہیں۔ اسلام کے اصول تجارت میں سے ایک اصول یہ بھی ہے کہ کاروبار ایمان داری کے ساتھ ہو جس میں کسی قسم کا دھوکہ یا بددیانتی نہ ہو، تجارتی مال کی اصل کیفیت لوگوں کے سامنے واضح کی جائے اور ان کو غلط فہمی میں رکھ کر مال خریدنے پر مجبور نہ کیا جائے۔ اسی طرح اپنا فائدہ حاصل کرنے کے لیے جان بوجھ کر لوگوں کو نقصان پہنچانا، وعدہ خلافی یا خیانت کرنا، دھوکہ دینا یہ سب شرعی اعتبار سے صحیح نہیں ہیں۔

اسلام میں اخلاق:

اسلام اپنی تعلیمات میں اخلاقی اصولوں کو بہت بڑی اہمیت دیتا ہے اسلام چاہتا ہے کہ انسانوں کے باہمی تعلقات، چاہے وہ سیاسی ہوں، سماجی ہوں یا معاشی ہوں، بہتر انسانی رویوں پر مبنی ہوں۔ اس حوالے سے قرآن اور سنت میں بہت سی ترغیبات آئی ہیں۔ ہم اس بارے میں کچھ قرآنی آیات اور احادیث کا ذکر کرتے ہیں۔ قرآن مجید میں اللہ تعالیٰ ارشاد فرماتے ہے:

كُنْتُمْ خَيْرَ أُمَّةٍ أُخْرِجَتْ لِلنَّاسِ تَأْمُرُونَ بِالْمَعْرُوفِ وَتَنْهَوْنَ عَنِ الْمُنْكَرِ وَتُؤْمِنُونَ بِاللَّهِ
 "تم بہترین امت ہو جسے لوگوں کیلئے نکالا گیا ہے۔ تم اچھی باتوں کا کہتے ہو اور بُری باتوں سے روکتے ہو اور اللہ تعالیٰ پر ایمان رکھتے ہو۔"

قرآن مجید کے سورۃ الاعراف میں اللہ سبحانہ و تعالیٰ نے نبی کریم ﷺ کی یہ صفات بیان کی ہیں:
 "وہ ان کو نیکی کا حکم کرتا ہے اور برے کام سے روکتا ہے اور ان کے لیے سب پاک چیزیں حلال کرتا ہے اور ان پر ناپاک چیزیں حرام کرتا ہے اور ان پر سے ان کے بوجھ اور وہ قیدیں اتارتا ہے جو ان پر تھیں سو جو لوگ اس پر ایمان لائے اور اس کی حمایت کی اور اسے مدد دی اور اس کے نور کے تابع ہوئے جو اس کے ساتھ بھیجا گیا ہے یہی لوگ نجات پانے والے ہیں" ¹⁰
 ایک اور آیت میں ارشاد باری تعالیٰ ہے: **وَإِنَّكَ لَعَلَىٰ خُلُقٍ عَظِيمٍ** ¹¹ "بلاشبہ آپ ﷺ اخلاق کے اعلیٰ درجے پر فائز ہیں"

بلاشبہ آپ ﷺ اخلاق کے بہت بڑے مرتبے پر ہیں۔ اتنے بڑے مرتبے پر جس کی نظیر و مثال چشم فلک نے نہ اس سے پہلے کبھی دیکھی اور نہ آئندہ قیامت تک کبھی دیکھ سکے گی۔ حضرت عائشہؓ سے روایت ہے کہ کوئی شخص بھی رسول اللہ سے بڑھ کر عمدہ اخلاق والا نہ تھا آپ کو آپ کے صحابہ اور اہل بیت میں جب بھی کسی نے پکارا آپ نے لبیک ہی کہا اسی وجہ سے آپ کی شان میں اللہ نے یہ آیت نازل فرمائی۔ ¹² اخلاق کے حوالے سے آپ ﷺ نے اپنے بارے میں ارشاد فرمایا: **إِنَّمَا بَعَثْتُ لِأُمَّمٍ صَالِحِ الْأَخْلَاقِ** ¹³ "کہ مجھے اچھے اخلاق کی تکمیل کیلئے بھیجا گیا ہے"

اسلام کی تعلیم سے ظاہر ہوتا ہے کہ وہ یہ چاہتا ہے کہ انسان آپس میں اچھے رویوں کے ساتھ رہیں اور اپنے سارے معاملات بہتر سلوک کے ساتھ حل کریں۔ اسلام چاہتا ہے کہ ایک انسان کا سلوک اپنے رشتے داروں سے، دوستوں سے، اکٹھے کام کرنے والوں سے اساتذہ سے شاگردوں سے ماتحتوں سے افسروں سے گاہکوں سے عوام سے مطلب کہ انسانی سماج کے ہر شخص سے بہتر اور اچھے طریقے سے ہو۔

اسلام کے دین فطرت ہونے کا تقاضا یہ ہے کہ قیامت تک آنے والے دنیا کے تمام انسانوں کے تمام مسائل کا کامیاب حل پیش کرے۔ گزشتہ چودہ صدیاں اس بات پر شاہد ہیں کہ اسلام نے اس کا ثبوت کس خوبی اور خوبصورتی سے دیا ہے۔ معیشت و تجارت کے بارے میں دین اسلام کے رہنما اصول موجود ہیں، اسلامی نظام معیشت میں افراط ہے نہ تفریط۔ جہاں

انسانوں کو مال و دولت کمانے کی آزادی دی گئی ہے وہاں کچھ حدود و قیود بھی وضع کیے ہیں۔ تجارت میں یہ صرف اسلام کا امتیاز ہے کہ حلال و حرام کی تفریق قائم کی اور وضاحت کی کہ تجارت کے ذریعہ نفع کمانے کا کونسا طریقہ حلال ہے اور کونسا حرام۔ اشتہارات بھی تجارتی معاملات میں سے ہیں اور تجارت اصلاً مباح عمل ہے۔

اسلامی معاشرے میں ایسے طریقے سے اپنی تجارتی اشیاء کی تشہیر کرنا جس سے اللہ تعالیٰ کا حکم ٹوٹے، انسانیت کی تذلیل ہو، عفت و پاکدامنی اور اچھے اخلاق کا شیرازہ بکھر جائے ممنوع ہے۔ ذیل میں ہم تجارتی اشتہارات کا اسلامی تعلیمات کے تناظر میں جائزہ پیش کریں گے۔

تشہیر یا اشتہار کا لغوی مفہوم:

لغت میں تشہیر کسی چیز یا خبر کو مشہور کرنے کو کہتے ہیں خواہ وہ آواز کے ذریعے ہو، کاغذ، اشکال یا ماڈل کے ذریعے سے ہو۔ عربی لغت میں اس کے لئے اَلْإِعْلَانُ¹⁴، اَلظُّهُورُ¹⁵ اور اَلجَهْرُ¹⁶ کے الفاظ استعمال ہوتے ہیں۔ اصطلاحی لحاظ سے فقہاء اشتہار کو اَلْإِعْلَانُ کے معنی میں لیتے ہیں اس لیے کہ اعلان کا معنی ظاہر کرنا ہے، اور اس میں ارادۂ تشہیر کی جاتی ہے¹⁷۔

تشہیر یا اشتہار کا اصطلاحی مفہوم:

تاجروں کے نزدیک اشتہار سے مراد کسی چیز یا خبر کو پرنٹ یا الیکٹرانک میڈیا کے ذریعے اس طرح نشر کرنا کہ لوگ اس چیز کی طرف متوجہ ہو جائیں اور اس کی طرف رجوع کریں¹⁸۔ مارکیٹ میں موجود مصنوعات ان کی مختلف انواع و اقسام اور فوائد صارفین تک پہنچانے کا بہترین ذریعہ تشہیر (Advertisement) ہی ہے۔ ایسی سرگرمیاں جس کے ذریعے کوئی اپنے پیغام کو مختلف سیمی یا بصری صورتوں میں عوام کے لئے نشر کرے تاکہ انہیں مختلف اشیاء یا خدمات (Services) خریدنے پر آمادہ کیا جاسکے یا انہیں اچھے خیالات، اشخاص یا غیر مشہور سہولیات قبول کرنے پر تیار کیا جاسکے۔

اشتہارات یا ایڈورٹائزنگ کاروبار کو ترقی دینے اور بڑھانے میں بہت اہمیت کی حامل ہے۔ موجودہ دور میں اس کے لئے پرنٹ و الیکٹرانک میڈیا، ہوٹلنگز، فلائرز، بروشر، ای میل، ویب سائٹ ایڈ، ریڈیو اور موبائل SMS وغیرہ کا استعمال کیا جاتا ہے۔

اسلامی تعلیمات کے تناظر میں تجارتی اشتہارات:

تجارتی اشتہارات کے لغوی و اصطلاحی وضاحت کے بعد مناسب معلوم ہوتا ہے کہ اسلامی تعلیمات کے تناظر میں اس بات کا جائزہ پیش کیا جائے کہ اس طرح کے اشتہارات کا کیا حکم ہے۔

تجارتی اشتہارات کے جائز ہونے کے دلائل

تجارتی اشتہارات مختلف قسم کے سامان کی فروخت کو عام کرنے کا ایک وسیلہ ہے اس طرح یہ خرید و فروخت کے مقدمات کے زمرے میں آتے ہیں۔ آسان الفاظ میں یوں کہا جاسکتا ہے کہ مصنوعات کی تشہیر تجارتی معاملات میں سے ہے اور تجارت اصلاً مباح عمل ہے جب تک اس کے کسی پہلو کے عدم جواز پر کوئی ثبوت نہ ملے جیسا کہ اللہ تعالیٰ کا ارشاد ہے:

قُلْ مَنْ حَرَّمَ زِينَةَ اللَّهِ الَّتِي أَخْرَجَ لِعِبَادِهِ وَالطَّيِّبَاتِ مِنَ الرِّزْقِ¹⁹.

"آپ فرماد دیجیے کہ اللہ تعالیٰ کے پیدا کئے ہوئے اسباب زینت کو جن کو اس نے اپنے بندوں کے واسطے بنایا ہے اور کھانے پینے کی حلال چیزوں کو کس شخص نے حرام کیا ہے؟"

خرید و فروخت کے جواز کے بارے میں اللہ تعالیٰ کا فرمان ہے:

وَأَحَلَّ اللَّهُ الْبَيْعَ وَحَرَّمَ الرِّبَا²⁰ "یعنی اللہ تعالیٰ نے تجارت کو حلال کیا ہے اور سود کو حرام کیا ہے۔"

امام قرطبی فرماتے ہیں:

فَالْعُمُومُ يَدُلُّ عَلَىٰ إِبَاحَةِ الْبَيْعِ فِي الْجُمْلَةِ، وَالتَّفْصِيلُ مَا لَمْ يَخُصَّ بِدَلِيلٍ²¹

"یعنی یہ آیت تجارت کے جواز پر دلالت کرتی ہے، اس لئے بیع یا اس کے متعلقات کی کوئی حرمت اگر ہو

تو دلیل ہی سے ہو سکتی ہے۔"

علامہ ابن حجر عسقلانی اس آیت کی توضیح میں فرماتے ہیں: "اور یہ آیت اصلاً بیع کے جائز ہونے پر ہے۔ اس بارے میں علماء کے اقوال مختلف ہیں صحیح قول یہ ہے کہ یہ عام مخصوص حالتوں کے ساتھ، کیونکہ لفظ تو عام ہے جو ہر قسم بیع کو شامل ہے اور ہر قسم کے بیع کے مباح ہونے کا تقاضا کرتی ہے لیکن شارح (رسول صلی اللہ علیہ وسلم) نے بعض دوسرے بیع سے منع فرمایا ہے اور اسے حرام قرار دیا ہے تو یہ آیت مخصوص حالتوں کے ساتھ عام ہے جب تک اس کے منع پر کوئی دلیل صادر نہ ہو جائے۔"²²

ہمیں اشتہارات کے منع اور حرمت پر کوئی خاص یا عام دلیل نہیں ملتی بلکہ اس کے شواہد رسول اللہ صلی اللہ علیہ وسلم کے زمانے

میں بھی ملتے ہیں جسے ذیل میں بیان کیا جاتا ہے:

"حضرت ابو ہریرہ رضی اللہ عنہ سے روایت ہے کہ رسول اللہ صلی اللہ علیہ وسلم ایک اناج کے ڈھیر سے گزرے، آپ صلی اللہ علیہ وسلم نے اپنا ہاتھ اس کے اندر ڈالا تو انگلیاں تر ہوئیں۔ آپ صلی اللہ علیہ وسلم نے فرمایا اے اناج کے مالک یہ کیا ہے؟ وہ کہنے لگے یا رسول اللہ صلی اللہ علیہ وسلم پانی

پڑ گیا تھا، آپ ﷺ نے فرمایا پھر تو نے اس بھیگے ہوئے اناج کو اوپر کیوں نہیں رکھتا کہ لوگ دیکھ لیتے؟ جو شخص دھوکہ دے وہ مجھ سے نہیں ہے (یعنی میرے ساتھ اس کا کوئی تعلق نہیں)۔²³

مذکورہ حدیث میں بیچنے والے اشیاء کی نمائش کا ذکر ہے اور وہ اناج کو کھلے عام رکھتا تاکہ گاہک کی دلچسپی بڑھ جائے جو جدید تجارتی مفہوم میں تجارتی اشتہار سے تعبیر کی جاسکتی ہے۔ نبی کریم ﷺ نے اس شخص کو ایسا کرنے سے منع نہیں کیا لیکن جب اس میں ملاوٹ کا شائبہ پیدا ہوا تو نبی کریم ﷺ نے ایسا کرنے سے منع کیا، جو تجارتی سامان کو ملاوٹ اور دھوکہ دہی کے بغیر مشتہر کرانا جائز قرار دیتا ہے۔ دوسری روایت میں ہے:

"دحیہ بن خلیفہ²⁴ شام سے قحط اور مہنگائی کے وقت اپنے ساتھ گندم اور ستو وغیرہ لائے جس کو لوگوں کی شدید ضرورت تھی تو وہ تیل کے پتھر کے پاس اترے اور لوگوں کو آگاہ کرنے کے لئے طبل بجا دی، تو لوگ (مسجد نبوی سے) نکلے ماسوائے 12 افراد کے، کلبی فرماتے ہیں کہ وہ لوگ جمعہ کے خطبہ کے لئے جمع تھے جہاں سے نکل کر ان کے پاس آئے۔ اس وقت تک آپ ﷺ نماز جمعہ کے بعد خطبہ دیا کرتے تھے۔"²⁵

مجاہد اور مقاتل سے یہ واقعہ اس طرح نقل ہے:

"نبی کریم ﷺ خطبہ فرما رہے تھے کہ دحیہ بن خلیفہ الکلبی تجارتی سامان کے ساتھ آئے تو ان کے گھر والوں نے دف (طبل) بجا کر خبر دی تو لوگ نکل آئے۔"²⁶

اور ایک روایت میں یوں بھی نقل ہے:

"ایک شخص (مسجد کے اندر) آیا اور اس نے کہا کہ دحیہ بن خلیفہ الکلبی اپنی تجارت کا سامان لے کر پہنچ گیا ہے اور جب وہ باہر سے تجارت کا سامان لے کر آتے تھے تو ان کے گھر والے دف (طبل) بجا کر استقبال کیا کرتے تھے تو لوگ باہر نکل آتے۔"²⁷

مذکورہ روایات سے یہ ظاہر ہوتا ہے کہ آنحضرت ﷺ کے زمانے میں لوگوں کے درمیان مصنوعات کی تشہیر کے خاص طریقے رائج تھے جس کے ذریعے لوگ تجارت اور خریداری کے لئے جمع ہوتے تھے جیسا کہ طبل بجانا وغیرہ۔ کہیں بھی یہ ذکر نہیں ہوا ہے کہ آپ ﷺ نے اس سے منع فرمایا ہے، اس طرح یہ روایت تجارتی تشہیر کے جواز پر دلالت کرتی ہے۔

صحابہ کرام رضی اللہ بھی مدینہ کے بازاروں میں اپنا سامان تجارت پیش کرتے تھے اور خود یا نوکروں کے ذریعے آواز لگاتے تھے جو اس وقت کے مطابق اشتہار کا ایک مناسب طریقہ تھا اور آپ ﷺ سے اس کا منع کرنا ذکر نہیں جو اس کے جواز کو ثابت کرتا ہے

اشتہار چونکہ تاجروں کا شروع ہی سے ایک ضرورت رہی ہے جس کے بہت سے مثبت پہلو موجود ہیں اس لئے اسلام نے اس کی مخالفت نہیں کی ہے کیونکہ اسلام تو آسانی پیدا کرتا ہے مشکلات نہیں جیسا کہ ارشاد باری تعالیٰ ہے:

وَمَا جَعَلَ عَلَيْكُمْ فِي الدِّينِ مِنْ حَرَجٍ²⁸ "اللہ نے تمہارے لئے دین میں تنگی نہیں فرمائی ہے۔"

اگر اشتہار کو ممنوع قرار دیا جاتا تو تاجروں کو اپنے سامان کے خصوصیات کو لوگوں تک پہنچانے میں کافی مشکلات پیش آتیں جبکہ لوگ کو بھی چیزوں سے بے خبر ہوتے اور یہ حکم معاشی ترقی میں رکاوٹ بن جاتا خصوصاً آج کل جب ساری دنیا اشتہارات کے ذریعے اپنی مصنوعات کو لوگوں تک پہنچاتی ہے اور یہ مختلف اشتہارات ہی ہیں جو معاشی ترقی میں پیش پیش ہیں۔

تجارتی اشتہارات کا حکم

تجارتی اشتہارات شرعاً جائز ہیں اور اشیاء کی حرمت و حلت میں اصلاً میں اباحت ہے لیکن اس کے باوجود دوسرے فقہی مسائل اس سے متاثر ہو سکتے ہیں جو درج ذیل ہیں:

ضروری / لازمی اشتہارات: جب اشتہار سے ان اشیاء کی ترویج ہوتی ہے جس کا حاصل کرنا مسلمانوں کے لئے لازمی ہوتا ہے جیسا کہ قرآن پاک کی ترویج یا ایسے ذرائع کا اشتہار جن سے مسلم امہ کا استحکام ہوتا ہے جیسا کہ تعلیمی اشتہارات وغیرہ، وبائی امراض سے بچاؤ کے لیے عوام الناس کو خبردار کرنا یا قدرتی آفات، سیلاب وغیرہ سے لوگوں کو متنبہ کروانا جن سے عوام الناس کی حفاظت ہوتی ہو۔

مندوب اشتہارات

وہ تشہیر جس میں کسی مندوب (مسنون) چیز یا عمل کا اشتہار کیا جائے مثلاً مسواک وغیرہ جو نبی کریم ﷺ کی سنت ہے۔ اسی طرح روزمرہ استعمال کی اشیاء کا اشتہار تاکہ عوام الناس ضروریات سے باخبر رہے اور تاجروں کو بھی فائدہ ملے۔

حرام اشتہارات:

یہ ایسی اشتہارات ہیں جن میں حرام چیزوں کا اشتہار کیا جاتا ہے مثلاً عریاں عورتوں کے تصاویر، منشیات، شراب، مردوں کے لئے ریشم اور سونے یا چاندی کے برتن وغیرہ۔ نبی کریم ﷺ کی حدیث میں ان اشیا کی حرمت ان الفاظ کے ساتھ ذکر ہے:

لَا تَلْبَسُوا الْحَرِيرَ، وَلَا الدِّيْبَاجَ، وَلَا تَشْرَبُوا فِي آيَةِ الدَّهَبِ وَالْفِضَّةِ، وَلَا تَأْكُلُوا فِي صَحْفِهَا فَاَمَّا لَهُمْ فِي الدُّنْيَا وَلَنَا فِي الْآخِرَةِ²⁹.

"ریشمی کپڑا نہ پہنو، اور نہ دیباچ پہنو (جو ایک طرح کا ریشمی کپڑا ہوتا ہے) اور سونے چاندی کے برتن میں کوئی چیز نہ پیو اور نہ سونے چاندی کی رکابیوں اور پیالوں میں کھاؤ کیونکہ یہ ساری چیزیں ان کے لئے (کافروں) کے لئے دنیا میں ہیں اور تمہارے لئے آخرت میں ہیں۔"

مکروہ اشتہارات

یہ ایسی اشتہارات ہیں جن میں مکروہات کی ترویج ہوتی ہے مثلاً کوئی شخص بائیں ہاتھ سے کھاتا یا پیتا ہو ادکھا یا گیا ہو۔ حدیث پاک میں نبی کریم ﷺ نے فرمایا ہے:

لَا يَأْكُلْنَ أَحَدٌ كَمْ بِشِمَالِهِ وَلَا يَشْرَبْنَ بِهَا فَإِنَّ الشَّيْطَانَ يَأْكُلُ بِشِمَالِهِ وَيَشْرَبُ بِهَا³⁰

"تم میں سے کوئی شخص بائیں ہاتھ سے کھانا نہ کھائے اور نہ بائیں ہاتھ سے پیے کیونکہ یہ شیطان کا شیوہ ہے کہ وہ اپنے بائیں ہاتھ سے کھاتا ہے اور بائیں ہاتھ سے پیتا ہے۔"

مباح اشتہارات

یہ ایسی تجارتی اشتہارات ہیں جو کسی محرمات یا مکروہات سے خالی ہوتے ہیں اور تاجروں کے لئے مفید ہوتے ہیں اور شرعی ضوابط کے عین مطابق ہوتے ہیں نیز جو تخریب کے بجائے تعمیر کا باعث ہوں، جو برائی پھیلانے کی بجائے پھیلانے اور جو لالچ کی بجائے قناعت و صبر کے اوصاف اجاگر کریں۔ ایسی تشہیر جو فحاشی، عریانی، بے حیائی اور سفلی جذبات بھڑکانے والی باتوں سے مبرا ہو اور مذکورہ اوصاف کی حامل ہو، اسے مباح اشتہارات کے زمرے میں شامل کیا جائے گا۔

تجارتی اشتہارات کے لئے قواعد و ضوابط

درج بالا دلائل سے اسلامی شریعت میں تجارتی اشتہارات کا جواز ثابت ہوتا ہے لیکن یہ جواز چند اصول و ضوابط کی بنیاد پر ہے جن میں سے اہم ضوابط کو ذیل میں بیان کیا جاتا ہے۔

صدق (سچائی)

اسلامی شریعت مسلمان سے اپنے ہر قول اور عمل میں سچا ہونے کا مطالبہ کرتا ہے۔ یہاں ہم صرف تجارتی معاملات میں راست باز ہونے پر قرآن و سنت سے دلائل پیش کرتے ہیں۔ اللہ تعالیٰ قرآن کریم میں فرماتے ہیں:

وَأَوْفُوا الْكَيْلَ وَالْيَمَانَ بِالْقِسْطِ لَّا نُكَلِّفُ نَفْسًا إِلَّا وُسْعَهَا وَإِذَا قُلْتُمْ فَاعْدِلُوا³¹

"پیمائش اور وزن کو انصاف کے ساتھ کیا کرو اللہ تعالیٰ کسی بھی شخص کو اس کی طاقت سے زیادہ کی تکلیف نہیں دیتا اور جب کوئی بات کہو تو انصاف سے کام لو۔"

اسی طرح نبی کریم ﷺ نے فرمایا:

التَّاجِرُ الصَّدُوقُ الْأَمِينُ مَعَ النَّبِيِّينَ وَالصِّدِّيقِينَ وَالشُّهَدَاءِ³²

"سچائی اور ایمان داری کے ساتھ کاروبار کرنے والا تاجر، انبیاء، صدیقین اور شہداء کے ساتھ ہو گا۔"

یہ ایک بلند مقام ہے جو سچے تاجروں کو ان کی سچائی کی وجہ سے ملتی ہے، چونکہ تجارت میں بہت سے وسوسوں کا سامنا ہوتا ہے۔ تاجر کے لئے سچا ہونا بہت ضروری ہے اور جو کوئی بھی اس صفت سے موصوف ہوتا ہے اسے دنیوی لحاظ سے بھی کامیابی ملتی ہے اور آخرت میں بھی۔ اسی طرح ذیل کی احادیث بھی اس پر دلالت کرتی ہیں:

عَنْ رِفَاعَةَ عَنِ النَّبِيِّ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ قَالَ: إِنَّ التُّجَّارَ يُبْعَثُونَ يَوْمَ الْقِيَامَةِ فُجَّارًا إِلَّا مَنْ اتَّقَى اللَّهَ وَبَرَّ وَصَدَّقَ³³

"رفاعہؓ بیان کرتے ہیں کہ نبی کریم ﷺ نے فرمایا قیامت کے دن تاجر لوگوں کا حشر، فاجروں (نافرمان

لوگوں) کے ساتھ ہو گا سوائے ان کے جنہوں نے (اپنی تجارت میں) تقویٰ (یعنی تجارتی معاملات میں

خیانت و فریب دہی وغیرہ میں مبتلا نہ ہوئے)، نیکی اور سچائی کا رویہ اختیار کیا۔"

ب- عَنْ حَكِيمِ بْنِ حَزَامٍ رَضِيَ اللَّهُ عَنْهُ، عَنِ النَّبِيِّ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ قَالَ: الْبَيْعَانِ بِالْخِيَارِ مَا لَمْ يَتَفَرَّقَا أَوْ قَالَ: حَتَّى يَتَفَرَّقَا فَإِنْ صَدَقَا وَبَيَّنَّا بُورِكَ لَهُمَا فِي بَيْعِهِمَا وَإِنْ كَتَمَا وَكَذَبَا فَحَقَّتْ بَرَكَةُ بَيْعِهِمَا³⁴

"حکیم بن حزامؓ کہتے ہیں کہ حضور نبی کریم ﷺ نے فرمایا: بیچنے والا اور خریدنے والا دونوں کو اختیار حاصل رہتا ہے جب تک دونوں ایک دوسرے سے جدا نہ ہوں یا فرمایا کہ جب تک ایک دوسرے سے الگ ہو جائیں اگر انہوں نے سچ بولا اور صاف صاف وضاحت کی تو ان کے بیچ میں برکت ہوگی لیکن اگر کچھ چھپائے رکھا اور جھوٹ بولا تو ان کے بیچ سے برکت اٹھالی جائے گی۔"

صدق و سچائی اور حقیقت بیانی تاجر کی لازمی صفات میں سے ہیں جن کے ذریعے وہ برکت اور رزق کثیر کا مستحق بن جاتا ہے۔ امام غزالیؒ اس کو یوں بیان کرتے ہیں:

إِنْ مِنْ وَاجِبٍ مَنْ يَعْرِضُ سِلْعَةً فَمَا، أَنْ يَظْهَرَ بِجَمِيعِ عِيُوبِ الْمَبِيعِ خَفِيَّتَهَا وَجَلِيَّتَهَا، وَلَا يَكْتُمُ مِنْهَا شَيْئاً، فَإِنْ أَخْفَاهُ كَانَ ظَالِماً غَاشِئاً وَالْعَشَّ حَرَامٌ³⁵.

"یعنی سامان بیچنے والے شخص پر لازم ہے کہ وہ اپنے سامان سے متعلق ہر قسم کے ظاہر اور پوشیدہ نقائص کو ظاہر کریں اگر اس نے اسے چھپایا تو وہ ظالم اور ملاوٹ کرنے والا بن جاتا ہے اور (حدیث کی روشنی میں) ملاوٹ کرنا حرام ہے۔"

اسی طرح بیچنے والے سے بیچ کے نقص کو ظاہر کرنے پر زیاد بن علاقہ رضی اللہ عنہ کا قول بھی دلالت کرتا ہے جس میں آپ فرماتے ہیں کہ میں نے جریر بن عبد اللہ رضی اللہ عنہ کو یہ فرماتے ہوئے سنا ہے:

بَايَعْتُ النَّبِيَّ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ عَلَى النَّصْحِ لِكُلِّ مُسْلِمٍ³⁶. "یعنی نبی کریم ﷺ ہر مسلمان سے (سامان تجارت میں) نقائص کو ظاہر کرنے کا عہد لیتے تھے۔" اس لئے جب جریر بن عبد اللہؓ کوئی چیز فروخت کرتے تھے تو اس کی خامیاں واضح کرتے تھے پھر مشتری (خریدنے والا) کو اختیار دیتے تھے اگر خریدنا چاہتے ہو تو ٹھیک ہے ورنہ واپس کر دو۔"

اور صرف اس پر اکتفا نہیں کرنا چاہیے بلکہ ایسی نقائص کا بھی اظہار کرنا چاہئے جس کا بیچ سے کوئی تعلق نہیں مگر مشتری کے لئے خیر خواہی اس میں موجود ہو جیسا کہ اس روایت میں ذکر ہے:

"یزید ابن مالک، ابوسباغ سے روایت کرتے ہیں کہ اس نے واثلہ بن اسحق سے ایک اونٹنی خریدی۔ جب میں اس کے گھر نکل رہا تھا تو واثلہ رضی اللہ عنہ سے ملاقات ہوئی اور وہ اپنے چادر کو گھسیٹے چلے آ رہے تھے تو اس نے پوچھا کہ اے عبد اللہ کیا تو نے اسے خریدا ہے؟ میں نے کہا کہ ہاں، اس نے کہا کہ اس میں جو کچھ (عیب وغیرہ) ہے آپ کو معلوم ہے؟ تو میں نے کہا کہ اس میں کیا ہے! یہ تو ظاہراً اچھی، صحت مند اور خوب فرہ ہے، تو اس نے کہا کہ آپ اسے سفر کے لئے خریدتے ہیں یا گوشت کے لئے؟ میں نے کہا کہ میں نے اسے حج پر جانے کے لئے خریدا ہے، تو اس نے کہا کہ اس کے تلوے تو گھسے ہوئے ہیں (یعنی رفتار کے لئے مناسب نہیں)، اس نے کہا کہ اونٹنی کے مالک نے کہا کہ اللہ آپ کے لئے اسے صحیح کر دے لیکن اس نقص کو چھپانا میرے (بیع) کے لئے مفسد تھا، اور فرمایا کہ میں نے حضور ﷺ کع یہ ارشاد فرماتے ہوئے سنا ہے: کہ کسی کے لئے جائز نہیں کہ کسی چیز کو فروخت کر دیں مگر اس شرط کے ساتھ کہ اس میں موجود نقص اگر ہو تو واضح کر دیں اور نہ کسی ایسے شخص کے لئے جسے وہ معلوم ہو مگر یہ کہ اسے ظاہر کر دیں۔" 37

علماء نے اس سے یہ دلیل اخذ کی ہے کہ جب بیع ہو چکا ہو اور مشتری نے بیع (خریدی ہوئی چیز) کو قبضہ میں لے لیا ہو لیکن اس وقت کوئی نقص معلوم نہ ہوا ہو تو بیع صحیح ہے لیکن مشتری کو اختیار ہے کہ بیع پر راضی ہو جائے یا اسے واپس کر کے قیمت وصول کرے 38۔ اس بارے میں حضرت عائشہ رضی اللہ عنہا سے بھی ایک روایت نقل ہے:

أَنَّ رَجُلًا ابْتَاعَ غُلَامًا فَاسْتَعْلَمَهُ ثُمَّ وَجَدَ أَوْ رَأَى بِهِ عَيْبًا فَرَدَّهُ بِالْعَيْبِ فَقَالَ الْبَائِعُ: غَلَّةُ عَبْدِ يَفْقَالَ النَّبِيُّ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ: الْغَلَّةُ بِالضَّمَانِ³⁹.

" ایک شخص نے ایک غلام خریدا پھر اس سے نفع حاصل کیا کی پھر اس میں کچھ عیب پایا جس کی وجہ سے اسے واپس کیا (تو فروخت کرنے والے نے اس کی شکایت پیغمبر ﷺ سے کی) اور کہا کہ اس نے تو میرے غلام سے منفعت حاصل کی ہے جس پر نبی کریم ﷺ نے فرمایا کہ نفع تو ضامن کا حق ہے۔"

تجارتی اشتہارات ڈیزائن کرتے وقت اس بات کا خیال رکھنا چاہیے کہ وہ سچ پر مبنی ہو اور کسی ایسی بات پر مشتمل نہ ہو جس سے قرآن یا احادیث کی روشنی میں منع کیا گیا ہو، کئی اشتہارات میں صداقت کم اور مبالغہ آمیزی زیادہ ہوتی ہے جیسا کہ ذیل کے مثالوں سے واضح کیا جاتا ہے۔

1. برتن صاف کرنے کے لئے صفائی والے ایک کیمیکل کے اشتہار میں دکھایا جاتا ہے کہ اس کے ایک ہی قطرے سے بہت سارے برتن مکمل طور پر صاف ہو سکتے ہیں جبکہ حقیقتاً ایسا نہیں ہوتا۔
 2. اکثر شیمپو کے بارے میں یہ دعویٰ کیا جاتا ہے کہ یہ بالوں سے خشکی کا مکمل خاتمہ کرتی ہے جب کہ حقیقت میں ایسا نہیں ہوتا۔
 3. بچوں کے مخصوص ڈبوں میں بیک دودھ کے بارے میں یہ دعویٰ کیا جاتا ہے کہ اس سے شیر خوار بچوں کی نشوونما بہت اچھی ہوتی جبکہ حقیقت اس کے برعکس ہوتی ہیں۔
- اس طرح تاجر ایک ممنوع عمل کا مرتکب ہو جاتا ہے جس سے شریعت انہیں منع کرتی ہے اور یوں دھوکہ دہی کا ارتکاب کرتا ہے۔

جھوٹی قسموں سے اجتناب:

زیادہ قسمیں کھانا اور جھوٹی قسمیں کھانے سے آپ ﷺ نے سختی سے منع فرمایا ہے، قسم کھانے سے مال تجارت بکتا تو ہے، مگر برکت چھین لی جاتی ہے، جھوٹی قسمیں کھانے والوں کے بارے میں آپ ﷺ نے فرمایا:

ثَلَاثَةٌ لَا يَنْظُرُ اللَّهُ إِلَيْهِمْ يَوْمَ الْقِيَامَةِ، وَلَا يُرَكِّبُهُمْ، وَلَهُمْ عَذَابٌ أَلِيمٌ، قُلْنَا: مَنْ هُمْ يَا رَسُولَ اللَّهِ، فَقَدْ خَابُوا وَخَسِرُوا؛ فَقَالَ: «الْمَتَّانُ، وَالْمُسِيلُ إِزَارَةً، وَالْمُنْفِقُ سَلَعَتَهُ بِالْحَلْفِ الْكَاذِبِ»⁴⁰

"تین آدمی ایسے ہیں کہ اللہ قیامت کے دن ان کی طرف نظر رحمت نہیں فرمائے گا اور نہ ہی انہیں پاک کرے گا اور ان کے لئے دردناک عذاب ہے۔ میں نے عرض کیا یا رسول اللہ ﷺ وہ کون لوگ ہیں؟ وہ تو برباد اور خسارے میں رہ گئے فرمایا ایک احسان جتلانے والا دوسرا تکبر کی وجہ سے شلوار تہبند وغیرہ ٹخنوں سے نیچے لٹکانے والا اور تیسرا جھوٹی قسم کے ساتھ مال بیچنے والا۔"

اسی طرح گاگ کو اچھا نمونہ دکھا کر خراب مال دینا نہایت ذلیل اور نامناسب حرکت ہے، تجارتی مال میں خوبیوں کے ساتھ ساتھ جو خامیاں اور عیب ہوں ان کا اظہار کر دینا چاہیے، اس کو چھپانا نہیں چاہیے، عیب دار چیز بیچنے کے بارے میں آپ ﷺ نے ارشاد فرمایا:

مَنْ بَاعَ عَيْبًا لَمْ يُبَيِّنْهُ لَمْ يَزَلْ فِي مَقْتِ اللَّهِ وَلَمْ تَزَلْ الْمَلَائِكَةُ تَلْعَعُهُ⁴¹

"جس نے عیب دار چیز عیب ظاہر ظاہر کئے بغیر فروخت کی وہ مسلسل اللہ کی ناراضگی میں رہے گا اور فرشتے مسلسل اس پر لعنت کرتے رہیں گے۔"

حرام چیزوں کے اشتہار سے اجتناب

اسلامی شریعت ہر قسم کے خیر و مصلحت کے امور کا حکم دیتا ہے اور ضرر رساں چیزوں کے استعمال سے منع کرتا ہے، اور اس کے اشتہارات سے بھی منع کرتا ہے۔ اس طرح سے تجارت جہاں ایک طرف منفعت متوقع ہوتی ہے تو حرام چیزوں کے اشتہار سے نقصان بھی ہوتا ہے جس کے منع پر اسلامی شریعت تاکید کرتا ہے جیسا کہ اللہ تعالیٰ کا یہ قول ہے:

وَيُحِلُّ لَهُمُ الطَّيِّبَاتِ وَيُحَرِّمُ عَلَيْهِمُ الْخَبَائِثَ⁴²

"آپ ان کے لئے پاک چیزوں کے حلال ہونے اور نجس اشیاء کے حرام ہونے کو بیان کرتے ہیں،۔ اللہ تعالیٰ نے پاک چیزوں کو ان کے مفید ہونے کی وجہ سے حلال کیا ہے جب کہ نجس کو ان کے مضر ہونے کی وجہ سے حرام ٹھہرایا ہے، اللہ تعالیٰ نے اشیاء کے استعمال میں "حَلَالًا طَيِّبًا" کا لفظ استعمال کیا ہے جو روح اور جسم کے لئے اہم ہیں۔ اشتہارات کے ذریعے اشیاء کے استعمال پر چونکہ ترغیب پیدا ہوتی ہے اس لئے حرام چیزوں کا اشتہار گویا ان حرام اشیاء کے استعمال پر ہی ترغیب ہے اور برائی و گناہ میں تعاون ہے۔ اس قسم کے اشتہارات کی چند صورتیں یہ ہیں:

- شراب اور دوسرے مثنیات یا اس کے باعث بننے والے اشیاء کے اشتہارات
- ایسے اشتہارات جو لوگوں کو سودی معاملات پر ابھارتے ہوں
- موسیقی کے مجالس کے اشتہارات
- غیر شرعی کاروبار کے اشتہار کے خدمات انجام دینا جو کہ برائی میں تعاون ہے
- انٹرنٹ پر فحش ویب سائٹس کا اشتہار وغیرہ

اشتہار فحش اور شہوانی جذبات ابھارنے والے نہ ہوں:

اسلام ہمیں پاک دامن اور بہترین اخلاق سے مزین ہونے کا حکم دیتا ہے اور نبی کریم ﷺ کی بلند اخلاق کا اللہ تعالیٰ

نے مدح فرمائی ہے:

وَإِنَّكَ لَعَلَىٰ خُلُقٍ عَظِيمٍ⁴³ "اور بے شک آپ اخلاق (حسنہ) کے اعلیٰ پیمانہ پر ہیں"

اخلاق حمیدہ جس کا شریعت مطالبہ کرتا ہے وہ مخالف جنس کے ساتھ خلوت سے اجتناب، ایسی حرکات سے اجتناب کرنا ہے جس سے مخالف جنس کی خواہشات ابھرتے ہیں کیونکہ یہ سب مفسد اور فحاشی کے پھیلاؤ کے اسباب ہیں۔ جس کسی کو اس قسم کے اشتہارات (خواہ صوتی ہوں یا سمعی و بصری) کے ذریعے ان اختلاط اور فجور کے مناظر دیکھنے کو ملیں تو اس کے ذہن میں ان امور کے گناہ ہونے کا تصور کمزور ہو جائے گا بلکہ یہ امور زندگی کے معمول اور اعلیٰ تہذیب کے اخلاق تصور ہوتے جائیں گے اسی وجہ سے اللہ تعالیٰ نے ایسے کاروبار والوں کے بارے میں سخت وعید فرمائی ہے ارشاد باری تعالیٰ ہے:

إِنَّ الَّذِينَ يُبَيِّنُونَ أَنَّ تَشْيِيعَ الْفَاحِشَةِ فِي الدِّينِ آمَنُوا لَهُمْ عَذَابٌ أَلِيمٌ فِي الدُّنْيَا وَالْآخِرَةِ
وَاللَّهُ يَعْلَمُ وَأَنْتُمْ لَا تَعْلَمُونَ⁴⁴

"جو لوگ مسلمانوں میں بے حیائی پھیلانا چاہتے ہیں ان کے لئے دنیا اور آخرت میں دردناک عذاب ہو گا اور اللہ تعالیٰ سب کچھ جانتے ہیں اور آپ نہیں جانتے۔"

آج کل کئی اشتہارات میں عورت کو سامان تجارت کے نمائش کا مرجع بنایا گیا ہے جس سے اس کی وقار اور عزت مجروح ہوتی ہے۔ لباس کے اشتہارات، صابن، تیل، شیمپو، زیورات، موٹر سائیکل، مکانات وغیرہ کے اشتہارات میں عموماً ہم دیکھتے ہیں کہ مشہور عورت کے حسن کی تشہیر سے گاہک کو متاثر کرنے کی کوشش کی جاتی ہے۔ اسی طرح بعض الیکٹرانک میڈیا پر اشتہار کے لئے نرم اور سریلی آواز والی عورتوں کے ذریعے تجارت کو فروغ دینے کی کوشش کی جاتی ہے جس کے بارے میں قرآن کریم میں منع فرمایا ہے کہ ایسی آواز سے اجتناب کیا جائے جو لوگوں کے دلوں میں نفسانی خواہشات کے جذبات ابھارتے ہیں۔ ارشاد باری تعالیٰ ہے:

يَا نِسَاءَ النَّبِيِّ لَسْتُنَّ كَأَحَدٍ مِّنَ النِّسَاءِ إِنِ اتَّقَيْتُنَّ فَلَا تَخْضَعْنَ بِالْقَوْلِ فَيَطْمَعَ الَّذِي فِي قَلْبِهِ
مَرَضٌ وَقُلْنَ قَوْلًا مَّعْرُوفًا، وَقَرْنَ فِي بُيُوتِكُنَّ وَلَا تَبَرَّجْنَ تَبَرُّجَ الْجَاهِلِيَّةِ الْأُولَى⁴⁵.

"اے پیغمبر صلی اللہ علیہ وسلم کی بیویو! تم اور عورتوں کی طرح نہیں ہو، اگر تم پرہیزگار رہنا چاہتی ہو تو (کسی اجنبی شخص سے) نرم نرم باتیں نہ کرو تا کہ وہ شخص جس کے دل میں کسی طرح کا مرض ہے کوئی امید (نہ) پیدا کرے اور دستور کے مطابق بات کیا کرو۔ اور اپنے گھروں میں ٹھہری رہو اور جاہلیت جیسا اظہار تجل اور

زینت نہ دکھاؤ۔"

اشتہار میں دوسروں کے پراڈکٹس اور خدمات کو ناقص نہیں دکھانا چاہیے:

اسلامی شریعت اگرچہ ایک دوسرے پر سبقت لے جانے کو منع نہیں کرتا لیکن دوسروں کے مال اور خدمات کی تذلیل کر کے انہیں ناقص ثابت کرنے کی کوشش کی بھی اجازت نہیں دیتا، نبی کریم صلی اللہ علیہ وسلم کا فرمان ہے:

لَا ضَرَرَ وَلَا ضِرَارَ⁴⁶ "یعنی مومن نہ کسی کو ضرر پہنچائے گا اور نہ خود ضرر میں پڑے گا"

غیر شرعی عقائد و افعال کی اشتہار سے اجتناب:

اللہ تعالیٰ نے اپنے بندوں میں صحیح عقیدہ راسخ کرنے کے لئے انبیاء کرام علیہ السلام بھیجے اس لئے اس قسم کے عقائد و نظریات کے اشتہارات سے اجتناب کرنا چاہیے جو اسلامی شریعت کے مخالف ہوں، یعنی شریکہ افعال کے اشتہار یا ایسے مجالس جس میں قرآن و سنت کی توہین کی جاتی ہو یا جیسے نجومیوں، عاملوں جادو گروں اور جعلی پیروں کے اشتہارات وغیرہ۔ اردو اخبارات کے بعض سنڈے میگزین میں اکثر ان کے اشتہارات ہوتے ہیں جو نعوذ باللہ خدائی دعوے کرتے ہیں۔

دوسروں کو تکلیف پہنچانے والے اشتہارات سے اجتناب:

کئی اشتہارات عوام کے لئے ذہنی کوفت کا باعث بنتے ہیں۔ آئس کریم فروخت کرنے والے سائیکل اور موٹر سائیکل پر تیز آواز کی میوزک لگا کر گاؤں کی توجہ حاصل کرنے کی کوشش کرتے ہیں اسی طرح بڑے بڑے سائن بورڈ جو نہ چاہتے ہوئے بھی پڑھے جاتے ہیں جو آندھی یا طوفان کے وقت کسی حادثے کا سبب بنتے ہیں جو ایک طرف اسراف کے زمرے میں آتے ہیں تو دوسری طرف لوگوں کے ذہنی سکون کو ختم کرتے ہیں اس قسم کے خرچ کا بوجھ بھی گاہک سے سامان کی قیمت میں وصول کی جاتی ہے جو یقیناً ایک ظلم ہے اور اسراف کرنے والے کے بارے میں اللہ تعالیٰ فرماتا ہے:

وَلَا تَسْرِفُوا إِنَّهُ لَا يُحِبُّ الْمُسْرِفِينَ⁴⁷

"اسراف نہ کرو بیشک اللہ تعالیٰ اسراف کرنے والوں کو پسند نہیں کرتا۔"

اور اللہ تعالیٰ کا یہ قول بھی ہے:

وَلَا تُبَدِّلْ دِينَكَ يَا أَيُّهَا الْمُبْدِرِينَ كَانُوا إِخْوَانَ الشَّيَاطِينِ وَكَانَ الشَّيْطَانُ لِرَبِّهِ كَفُورًا⁴⁸

"اسراف نہ کیا کرو بیشک اسراف کرنے والے شیطان کے بھائی ہیں اور شیطان تو اپنے رب کا ناشکر ہے۔"

اسی طرح نبی کریم ﷺ کا فرمان "لَا ضَرَرَ وَلَا ضِرَارَ" بھی ایسی اشتہارات کی نفی کرتا ہے۔ اس حدیث کی روشنی میں اشتہار پر خرچ کم کر کے اشیاء کی قیمت میں مناسب کمی لائی جاسکتی ہے جو گاہک کی زیادہ دلچسپی کا باعث ہو سکتا ہے۔

اشتہار میں موقع و محل کا خیال رکھنا چاہیے:

اشتہارات جب موقع محل کے مناسبت سے شائع کئے جاتے ہیں تو وہ اپنے مقصد کے حصول میں بھی بار آور ثابت ہو جاتے ہیں اور عوام تکلیف اٹھانے سے بھی بچ جاتے ہیں مثلاً اشتہارات عام شاہراہوں سے فاصلے پر اور مضبوط ہوں جو نظر پر بوجھ نہ بنیں اور حادثات کا باعث بھی نہ ہوں، اس طرح تعلیمی اشتہارات تعلیمی اداروں کے نزدیک ہونے چاہیے، صحت سے متعلق اشتہارات ہسپتال کے نزدیک اور دوسرے اشیاء کے اشتہارات بازار میں اپنے مناسب مقامات پر لگانے چاہیے۔

ٹی وی پر چلنے والے اشتہارات میں بھی وقت کا خیال رکھنا چاہیے اور فیملی پرائم ٹائم پر ایسے پروگرام کی شکل میں اشتہار نہیں دینے چاہیے جو بچے اور والدین ایک ساتھ نہیں دیکھ سکتے۔ اسی طرح اخبارات میں شائع ہونے والے اشتہارات بھی نامناسب مقام پر دیے گئے ہوتے ہیں جس کے لئے ایک الگ اشتہاری صفحہ شامل کی جائے جو متعلقہ لوگ پڑھیں گے۔ اس کے لیے کلاسیفائیڈ اشتہارات کا صفحہ مناسب ہے۔

اشتہار کے الفاظ عام فہم، واضح اور دھوکہ دہی سے پاک ہونے چاہیے:

ایسے اشتہارات سے گریز کرنا چاہیے جس میں اس چیز کا اصل اثر اشتہار میں دئے گئے دعوے سے مختلف ہو، خاص کر صحت سے متعلق اشیاء کی۔ اسی طرح اشتہار کے الفاظ عام فہم ہونے چاہیے تاکہ بعد میں صارف اپنے عمل پر نہ پچھتائے اور نہ کوئی غیر متوقع نقصان اٹھائے۔ ایسے اشتہارات اکثر ٹیلی کام کمپنیوں میں بہت عام ہیں جو صارف کو غیر واضح پیکیج میں پھنسا لیتے ہیں جب کہ صحت سے متعلق خلاف حقیقت اشتہار کی مثال انڈیا کی ایک کمپنی کی تیار کردہ مہیجی سوپ کے بارے میں اشتہار "Happy Heart, Happy Soup" کا دیا گیا تھا لیکن تجزیے سے پتہ چلا ہے کہ اس میں نمک کی کافی مقدار شامل ہوتی ہے جو جسم میں سوڈیم خارج کر کے بلند فشار خون (BP) کا سبب بنتا ہے نہ کہ Happy Heart کا باعث بنتا ہے۔ حال ہی میں پنجاب فوڈ اتھارٹی نے پنجاب بھر کے تعلیمی اداروں میں انرجی وکولڈ ڈرنکس پر مکمل پابندی عائد کی ہے جس کی وجہ یہ بیان کی ہے کہ کاربوئیٹ کولا اور انرجی ڈرنکس میں موجود فاسفورک ایسڈ اور کیفین بچوں کی نشوونما خصوصاً ہڈیوں کے لیے نقصان دہ

ہے۔ اسی طرح دودھ کے نام پر تیار و فروخت ہونے والی اکثر پروڈکٹس ٹی وائٹنر (Tea Whiteners) پر مشتمل ہیں جو نہ تو دودھ ہیں اور نہ ہی دودھ کا متبادل۔

صارفین میں تعیشت کی زیادہ سے زیادہ طلب پیدا کرنے سے پرہیز کرنا:

بہت سی چیزیں ایسی بھی ہیں جن کے بغیر بھی انسان کی زندگی بڑے آرام سے گزر جاتی ہے۔ ان تعیشت کا استعمال صرف لطف اٹھانے اور عیش پرستی کے لئے ہوتا ہے۔ علم معاشیات میں ان اشیاء و خدمات کو تعیشت یا (Luxuries) کہا جاتا ہے۔ جب ایسی اشیاء کی ایڈورٹائزنگ کی جاتی ہے تو اس کے نتیجے میں عوام الناس میں اس کی ڈیمانڈ پیدا ہوتی ہے۔ اس کا نتیجہ یہ نکلتا ہے کہ عوام بھی اس ڈیمانڈ کی تکمیل کے لئے مال دولت کو حلال و حرام اور ہر جائز و ناجائز طریقے سے حاصل کرنے پر آمادہ ہو جاتے ہیں۔ ہمارے معاشرے میں دنیا پرستی، دولت کی ہوس اور ایک دوسرے سے معاشی مقابلے کی جو فضا پیدا ہوئی ہے اس میں بلاشبہ ایڈورٹائزنگ کا بڑا ہاتھ ہے۔ اگر کوئی غریب آدمی اپنی اور اپنی اولاد کی خواہشات پوری نہ کر سکے تو وہ مایوسی (Frustration)، احساس کمتری اور بے چارگی کا شکار ہو جاتا ہے جس کے نتیجے میں بہت سے نفسیاتی، معاشی اور معاشرتی مسائل جنم لیتے ہیں۔ لہذا اشتہارات میں ایسی سرگرمیوں کو کم سے کم اہمیت دی جانی چاہیے۔

خلاصہ بحث

اسلام میں اخلاقیات کا بڑا واضح تصور موجود ہے اور اخلاقیات کی بنیاد اسلام کے تصور "عدل و احسان" سے ماخوذ ہے۔ اخلاقیات کا سب سے کم درجہ یہ ہے کہ ہر انسان اپنے اوپر لازم ذمہ داریاں صحیح طرح سرانجام دے اور کسی بھی فرد بشر کو تکلیف نہ دے۔ اس وقت بھی اگر ہم مسلمانوں میں اخلاقی معیار گرنے کے اسباب کا جائزہ لیں تو اس کا بنیادی سبب اللہ تعالیٰ کے سامنے جواب دہی اور فکر آخرت کا تصور کمزور پڑنا ہے۔ موجودہ زمانے میں ہر شخص کی ذمہ داری ہے کہ وہ اپنے زیر کفالت لوگوں میں تصور آخرت کو بیدار کرے، تاکہ مسلمانوں کا معیار اخلاقیات بلند تر ہو اور اس مقام پر پہنچ سکے جس میں لوگ ایک دوسرے کے ساتھ تجارتی معاملات اور لین دین کرتے وقت دوسرے انسانوں کے حقوق کی ادائیگی کی زیادہ فکر کریں۔ خوف خدا اور فکر آخرت کے تصور کے تحت اسلام معاشرے کے ہر فرد سے یہ مطالبہ کرتا ہے کہ وہ فرائض یعنی ذمہ داریوں کو پہلی ترجیح دے اور حسن اخلاق کی بنیاد پر کیے جانے والے دیگر کاموں کو اس کے بعد پورا کریں، چنانچہ فرائض اور واجبات میں غفلت و کوتاہی کر کے اخلاقیات کو پورا کرنے والے کا شمار شریعت میں افراط و تفریط کرنے والوں میں ہوتا

ہے۔ یوں وہ لوگ جو بنیادی کام کو پورا نہ کریں اور وہ کام جو ان پر لازم نہیں، اس کو بہت تن دہی سے انجام دیں۔ کاروباری اخلاقیات کا تصور آج کے معاشی نظام کا ایک ناگزیر حصہ بن چکا ہے۔ دنیا بھر جس طرح تعلیم دینے والے اداروں اور یونیورسٹیوں نے اس کو باقاعدہ نصاب میں شامل کیا ہے۔ اسی طرح عام کاروباری طبقہ کے لیے اس سے استفادہ کرنے کی ضرورت ہیں۔ دور حاضر میں مصنوعات کی تشہیر تجارتی فروغ کے اچھے وسائل میں سے ہے جس کے بغیر معاشی اور تجارتی استحکام مشکل ہے لیکن ساتھ ہی اشتہار کے ذریعے صارفین کا استحصال کیا جانا بھی معمول بن چکا ہے اس لئے ضروری ہے کہ اس کے لئے قواعد و ضوابط وضع کیے جائیں تاکہ صارفین کے حقوق کو تحفظ دیا جاسکے اور انہیں اپنے حقوق کا ادراک حاصل ہو جائے تاکہ کوئی ان کے ساتھ ظلم نہ کریں اور ساتھ ہی تاجروں کے پیشے کو مناسب ترقی دے کر انہیں دنیا و آخرت میں عزت کا مقام حاصل ہو جائے۔

اسلامی ملک ہونے کے ناطے اس کے لئے قرآن و حدیث کی تعلیمات کی روشنی میں قانون سازی کی ضرورت ہے تاکہ ہمارے ملک کا معاشی نظام تاجروں کے لئے سازگار بن جائے اور دوسرے ممالک سے بھی سرمایہ کار یہاں آکر سرمایہ کاری کریں کیونکہ درست قانون سازی اور اس پر سخت عمل درآمد سے تاجر اور صارف دونوں کے حقوق کا یقینی تحفظ ہو گا۔ لیکن ساتھ ہی اگر کوئی فرد یا کمپنی ان قوانین کے خلاف ورزی کا مرتکب پائے جائیں تو ان کے خلاف فوراً قانونی کارروائی بھی ہونی چاہیے۔

حوالہ جات

- 1¹ القریش، ۱۰۶: ۱-۲
- 2² النساء، ۳: ۲۹
- 3³ ترمذی، ابو عیسیٰ محمد بن عیسیٰ، السنن، کتاب البیوع، باب ماجاء فی التجار مکتبۃ المعارف للنشر والتوزیع، ریاض، رقم الحدیث (1224)
- 4⁴ أبو داود، سلیمان بن الأشعث، السنن، کتاب الادب، المکتبۃ العصریہ، بیروت، رقم الحدیث 4996
- 5⁵ ابن ماجہ، أبو عبد اللہ محمد بن یزید القزوینی، السنن، کتاب التجارات، دار احیاء الکتب العربیۃ، قاہرہ، رقم الحدیث 2145
- 6⁶ آل عمران، ۳: ۱۶۳
- 7⁷ بخاری، أبو عبد اللہ، محمد بن اسماعیل بخاری، (1422ھ)، الجامع الصحیح، باب صفۃ النبی ﷺ، دار طوق النجاة، رقم الحدیث 3559
- 8⁸ النساء، ۳: ۲۹
- 9⁹ آل عمران، ۳: 110
- 10¹⁰ الاعراف، ۷: 157
- 11¹¹ القلم، ۶۸: ۴
- 12¹² السیوطی، عبد الرحمن بن ابی بکر جلال الدین، الدر المنثور فی التفسیر بالمأثور، تفسیر زیر آیت سورۃ القلم 4 -
- 13¹³ احمد بن حنبل، ابو عبد اللہ احمد بن محمد بن حنبل بن ہلال بن أسد الشیبانی، المسند، مؤسسہ الرسالہ، بیروت، لبنان، ۱۹۹۹ء، حدیث 8952،
- 14¹⁴ العابد احمد عبیدہ داود، المعجم العربی الأساسی، بیروت، لاروس، 862
- 15¹⁵ إبراهیم مصطفیٰ- المعجم الوسیط، بیروت، دار احیاء التراث العربی، 2: 631
- 16¹⁶ ایضاً
- 17¹⁷ لموسوعۃ الفقہیۃ الکویتیۃ، وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامیۃ، الکویت، ۱۴۰۲ھ، 5: 261
- 18¹⁸ المعجم العربی الأساسی: 862
- 19¹⁹ الاعراف، ۷: ۳۲
- 20²⁰ البقرہ، ۲: ۲۷۵
- 21²¹ القرطبی، ابو عبد اللہ محمد بن احمد، الجامع لأحكام القرآن، القاہرہ، دار الحدیث، 2002ء، 2: 306
- 22²² ابن حجر عسقلانی، احمد بن علی ابن حجر، فتح الباری شرح صحیح البخاری، دار التقوی للنشر والتوزیع، القاہرہ، مصر، 4: 357
- 23²³ مسلم بن الحجاج، الجامع الصحیح، کتاب الایمان، باب من غش فلیس منا، دار احیاء التراث العربی، بیروت، رقم الحدیث (۱۰۲)

²⁴ آپ دحبہ بن خلیفہ الکلبی بن فروہ بن فضالہ بن زید بن امراء القیس بن خزرج، صحابی تھے۔ ۶ھ میں شاہ روم قیصر کے پاس آپ ﷺ کے قاصد کی حیثیت سے گئے تھے۔ غزوات میں شریک رہے۔ جبرئیل امین ان کی صورت میں آپ ﷺ کے پاس وحی لاتے تھے۔ معاویہؓ کے دور میں فوت ہوئے۔ (ابن

الاشیر، اسد الغابہ ۱: ۳۵۵، بیروت، دار احیاء التراث)

²⁵ ابن کثیر، ابوالفداء اسماعیل بن کثیر، مترجم محمد جو ناگڑھی، تفسیر سورہ الجمعہ آیت ۴، ۱۱: ۳۶۷، کراچی، حسن القرآن پبلشر

²⁶ القرطبی، الجامع لأحكام القرآن ۹: ۲۵۳- ابن عاشور، التحریر والتنویر ۱۱: ۲۲۸

²⁷ القرطبی، الجامع لأحكام القرآن ۹: ۲۵۳۔

²⁸ الحج، ۲۲: ۲۲

²⁹ بخاری، الجامع الصحیح، کتاب الأطعمة، باب الأکل فی إناء مفضض، رقم الحدیث 5426

³⁰ مسلم، الجامع الصحیح، کتاب الاثریة، باب آداب الطعام والشراب وأحكام، رقم الحدیث 5386

³¹ الانعام، ۶: ۱۵۶

³² ترمذی، السنن، کتاب البیوع، باب ماجاء فی التجار، رقم الحدیث 1209۔ البانی نے اسے ضعیف کہا ہے

³³ ترمذی، السنن، کتاب البیوع، باب ماجاء فی التجار، رقم الحدیث (۱۲۱۰)

³⁴ بخاری، الجامع الصحیح، کتاب البیوع، حدیث 2079؛ مسلم، الجامع الصحیح، کتاب البیوع، باب الصدق فی البیع والبیان رقم الحدیث (1532)

³⁵ الغزالی، محمد بن محمد ابو حامد، احیاء علوم الدین، الدار البیضاء، ۳: ۶۹

³⁶ مسلم، الجامع الصحیح، کتاب الایمان، باب بیان آن الدین النصیحہ، رقم الحدیث 56

³⁷ امام احمد بن حنبل، ابو عبد اللہ الشیبانی، المسند، رقم الحدیث (۱۶۰۱۳)

³⁸ مصطفیٰ الحسن، ڈاکٹر، الفقہ المنہجی، دمشق، دار القلم للطباعة والنشر والتوزیع، ۱۹۹۲ء، 4: 22

³⁹ احمد بن حنبل، المسند، حدیث السیدۃ عائشہ رضی اللہ عنہا حدیث (24514)، ترمذی، السنن، کتاب البیوع، رقم الحدیث (1285)

⁴⁰ ترمذی، السنن، ابواب البیوع، رقم الحدیث 1211

⁴¹ ابن ماجہ، السنن، کتاب التجارات، رقم الحدیث 2247

⁴² الاعراف، ۷: ۱۵۷

⁴³ القلم، ۶۸: ۴

⁴⁴ الاسراء، ۷: ۷۰

⁴⁵ سورة الاحزاب: 33، 23

⁴⁶ مالک بن انس، الموطا، کتاب الاقصیة، باب القضاء فی الترفیق، حدیث 1424، الامارات العربیة المتحدة، موسسة زید بن سلطان النبیان، 2004ء۔ البانی نے

اسے صحیح حدیث کہا ہے۔

⁴⁷ المائدة، ۵: ۳۱؛ الانعام، ۶: ۱۳۱

⁴⁸ الاسراء، ۷: ۲۶-۲۷